

TENDENCIAS
Revista de la Facultad de Ciencias
Económicas y Administrativas.
Vol. III. No.2
Diciembre de 2002, páginas 101-144
Universidad de Nariño

AREA DE LIBRE COMERCIO DE LAS AMERICAS (ALCA): CONTENIDOS Y REPERCUSIONES PARA AMERICA LATINA Y EL CARIBE (ALC)

Por: Giovanni E. Reyes, Ph.D./1

1. INTRODUCCIÓN

De acuerdo a documentos a los que se ha tenido acceso, a pesar de la notable discreción con la cual al menos en un inicio se condujeron las negociaciones del ALCA - lo que promueve más previsible oposición de la sociedad civil- lo que se busca es establecer básicamente una expansión del Tratado de Libre Comercio de América del Norte –TLCAN.² Esta generalización del TLCAN o bien la extensión de sus principios básicos implicaría establecer: primero, acuerdos preferenciales de comercio, los que

¹ Doctor en Economía para el Desarrollo /Relaciones Internacionales; Graduate School of Public and International Affairs; University of Pittsburgh, actual Director de Desarrollo de la Secretaría Permanente del SELA.

² Documentos básicos que han servido para las ideas, reflexión, datos e interpretación de estos dos capítulos del documento -implicaciones del ALCA y elementos para posibles políticas- han sido: Area de Libre Comercio de las Américas (ALCA) (2001). *Documentos Oficiales en Internet*. Objetivos, mandatos, calendario de reuniones, comunicados de prensa, documentos y bases de datos (www.ftaa-alca.org); Barlow, M. (2001) *The Free Trade Area of the Americas* (www.canadians.org); y Alliance Sociale Continental (2001) *Alternativas para las Américas* (www.asc-has.org); Public Citizen's Global Watch; Southern University of Dallas (2000) *The State of the FTAA Negotiations at the Turn of the Millenium*. (Dallas, Texas: SUD); Stephenson, Sherri (2000) *Trade and the Western Hemisphere*; y *Trade in the Western Hemisphere: Liberalization, Integration and Reform* (Washington: Brookings Institute); Earth Island Journal (2001) *NAFTA for the Americas* (San Francisco: EIJ, Summer 2001, Vol.16, issue 2)pp. 24; Economist, The (2001) *The Americas: A Cautious yes to Pan-American Trade*. (London: The Economist, Vol 359, Issue 8 219, Ap. 28, 2001) pp. 35-36; Nation, The (2001) *No FTAA, No Fast Track* (New York: The Nation, Vol. 272, Issue 19, May 14, 2001) pp. 4; y Anderson, S. y Cavanagh, J. (2000) *Field Guide to the Global Economy* (New York: The New Press)pp. especialmente 12-24, 30-36, 39-63.