

CONDICIONANTES ECONÓMICAS DE COLOMBIA Y LA ALIANZA DEL PACÍFICO

DETECTING ECONOMIC CONDITIONS FOR COLOMBIA AND THE PACIFIC ALLIANCE

DETERMINAÇÃO AS CONDIÇÕES ECONÔMICAS DA COLÔMBIA E DA ALIANÇA DO PACÍFICO

Por: REYES - Giovanni E., MEDINA GARCÍA - Mayerly

Ph.D. en Economía para el Desarrollo y Relaciones Internacionales de la Universidad de Pittsburgh, con certificados de post-grado de las Universidades de Pennsylvania y Harvard. Profesor Titular de la Universidad Colegio Mayor de Nuestra Señora del Rosario, Bogotá, Colombia.

Profesora de Carrera, Especialista en Relaciones Industriales y Gerencia de Recursos Humanos, es Directora de Bienestar y Gestión Humana en la Corporación Universitaria Minuto de Dios, Bogotá, Colombia.

Recibido: 1 de agosto de 2016

Aprobación definitiva: 4 de noviembre de 2016

RESUMEN

La principal finalidad de este estudio es presentar una visión actualizada y genérica respecto a las condicionantes económicas de Colombia en particular y las relacionadas con el conjunto de países que conforman la Alianza del Pacífico en general –Chile, Colombia, México y Perú. Se trata de un estudio no experimental, descriptivo-interpretativo con énfasis en la revisión de datos. Entre las conclusiones más importantes se destacan los niveles de crecimiento económico con mayor estabilidad que presentan Chile y Perú, una dependencia comercial exterior de México hacia Estados Unidos y en Colombia se tiene el caso de que el aumento de producción que se hace evidente no impacta tanto como era de esperarse, en la variable empleo.

Palabras clave: Alianza del Pacífico, economía latinoamericana; economía de Colombia.

JEL: E10, E20, E66.

ABSTRACT

The main aim of this study is to present a general overview concerning the current economic conditions of the Colombian economy and the group of countries

that form the Pacific Alliance, namely: Chile, Colombia, Mexico and Peru. This is a non-experimental descriptive-interpretative study with particular emphasis on data review. Among the most important findings it is possible to highlight levels of a more stable economic growth that is evident in Chile and Peru, an external trade dependence regarding the relationship between Mexico and the United States and acceptable economic growth levels in the Colombian economy, even though this increase in production is not showing important levels of impact on employment conditions within domestic market.

Key words: Pacific Alliance, Latin American economy, Colombian economy.

JEL: E10, E20, E66.

RESUMO

A principal finalidade deste estudo é apresentar uma visão atualizada e geral sobre as condições econômicas da Colômbia em particular e as relacionadas com o conjunto de países que conformam a Aliança do Pacífico, em geral - Chile, Colômbia, México e Peru. Trata-se de um estudo não experimental, descritivo e interpretativo com ênfases na revisão de dados. Entre as conclusões mais importantes se destacam os níveis de crescimento econômico com maior estabilidade e que se apresentam nos países de Chile e Peru, uma dependência comercial exterior do México para Estados Unidos e que na Colômbia há o caso do evidente aumento de produção e que não impacta tanto como era de se esperar, na variável de emprego.

Palavras chaves: Aliança do Pacífico, economia Latino-americana; economia da Colômbia.

JEL: E10, E20, E66.

REFERENCIAS

1. ACEMOGLU, D. & ROBINSON, J. (2012). *Why nations fail: Origins of power, poverty and prosperity and Poverty*. Editorial Books.
2. ACUERDO DE CARTAGENA (1969). Cartagena - Colombia.
3. ALIANZA DEL PACÍFICO (2012). <http://alianzapacifico.net>
4. CEPAL (2015). *Estudio Económico de América Latina y el Caribe*. Santiago. Chile.
5. CEPAL (2009) *Panorama Social de América Latina 2009*. Santiago de Chile, Chile.
6. CEPAL (2010) *América Latina frente al Espejo: Dimensiones Objetivas y Subjetivas de la Inequidad Social y el Bienestar en la Región*. Santiago de Chile.
7. DECLARACIÓN DE LIMA (2011). Lima - Perú.
8. DYMSKI, Gerald (2010). *Development as social inclusion: Reflections on the US Sub-prime crisis*. New York: Random.
9. ELLIOT, Donald (2000). *¿Can Doha Still Deliver on the Development Agenda?*. Policy Briefs in International Economics. June, No. PB06-5. Institute for International Economics; Washington, D.C. USA.
10. GRAHAM, Carol (2002) *Mobility, Opportunity and Vulnerability: The Dynamics of Poverty and Inequality in a Global Economy*, en *Journal of Human Development*, Vol. 3, No. 1, 2002 (New York: UNDP).
11. MERCOSUR. Mercado Común del Sur (2016).
12. ONU (2006). *Objetivos de Desarrollo del Milenio*. Nueva York.
13. PROMÉXICO (2015) *Negocios Proméxico: The Pacific Alliance Issue*. (México, D.F.: Proméxico.
14. REYES, Giovanni (2008). *Política Económica, Crecimiento y Desarrollo Humano: Principales Relaciones*, en *Tendencia*, 9 (1), pps. 14-28.
15. REYES, Giovanni (2007). *Procesos de Integración en América Latina y El Caribe: Caracterización General y Potencialidad de Nuevos Ejes de Integración* en *Tendencia*, 8 (2), pp. 7-42.
16. REYES, Giovanni (2006). *América Latina y El Caribe: Integración e Inserción en los Mercados Internacionales* en *Nómadas, Revista de Ciencias Sociales*, 14 (2) pp. 307-330.