

**ESTUDIO SOCIOECONÓMICO DE LA POBLACIÓN OCUPADA DE LA ISLA  
DEL MORRO DEL MUNICIPIO DE TUMACO, 2015**

**JAIRO ALEJANDRO NOGUERA CORDOBA  
EMILIO JOSE RODRIGUEZ PAYAN**

**UNIVERSIDAD DE NARIÑO  
FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y ADMINISTRATIVAS  
PROGRAMA DE ECONOMÍA  
SAN JUAN DE PASTO  
2016**

**ESTUDIO SOCIOECONÓMICO DE LA POBLACIÓN OCUPADA DE LA ISLA  
DEL MORRO DEL MUNICIPIO DE TUMACO, 2015**

**JAIRO ALEJANDRO NOGUERA CORDOBA  
EMILIO JOSE RODRIGUEZ PAYAN**

**Trabajo de grado presentado como requisito para optar al título de  
Economista**

**Asesor  
Eco. Héctor Lagos Borja  
Economista Grado de Honor-Egresado Distinguido**

**UNIVERSIDAD DE NARIÑO  
FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y ADMINISTRATIVAS  
PROGRAMA DE ECONOMÍA  
SAN JUAN DE PASTO  
2016**

## **NOTA DE RESPONSABILIDAD**

Las ideas y conclusiones aportadas en este Trabajo de Grado son Responsabilidad de los autores.

Artículo 1 del Acuerdo No. 324 de octubre 11 de 1966, emanado por el Honorable Concejo Directivo de la Universidad de Nariño.

**Nota de Aceptación:**

---

---

---

---

---

---

---

---

Firma del Presidente del Jurado

---

Firma del Jurado

---

Firma del Jurado

San Juan de Pasto, Agosto de 2016.

## **AGRADECIMIENTOS**

*A Dios y a mi familia.*

## DEDICATORIA

*A Dios y a mi familia.*

## **RESUMEN**

Este trabajo es de mucha ayuda, porque se lo toma como una guía con una estructura elaborada con base a un orden y a unos objetivos enfocados en conocer en forma adecuada el comportamiento de las variables socioeconómicas determinantes de la ocupación en la isla del morro. Los investigadores juegan un rol muy importante dentro de este proceso porque como gestores y personas que interactúan con los habitantes de este sector, también son los que a través de un documento van a mostrar debido a su cercanía con la cultura cual es la realidad y a partir de esto plantear estrategias pertinentes con el contexto estudiado.

## **ABSTRACT**

This work is helpful , because it is taken as a guide with an elaborate structure based on an order and objectives focused on meet adequately the behavior of the determinants of occupation on the island nose socioeconomic variables. Researchers play an important role in this process because as managers and people who interact with the inhabitants of this sector are also those through a document to display because of its proximity to the culture which is the reality and from this pose relevant strategies to the context studied.

## CONTENIDO

	<b>Pág.</b>
INTRODUCCIÓN .....	17
1. MARCO GENERAL DE LA INVESTIGACION .....	19
1.1 TEMA.....	19
1.2 TITULO .....	19
1.3 DESCRIPCION DEL PROBLEMA .....	19
1.3.1 Formulación del problema:.....	21
1.3.1.1 Pregunta general: .....	21
1.3.1.2 Preguntas específicas:.....	21
1.4 JUSTIFICACION .....	22
1.5 OBJETIVOS.....	25
1.5.1 General. ....	25
1.5.2 Específicos:.....	25
1.6 DELIMITACIÓN DEL PROBLEMA.....	26
1.6.1 Universo de estudio .....	26
1.6.2 Espacio geográfico .....	26
1.6.3 Cobertura temporal. ....	26
1.7. MARCO DE REFERENCIA.....	26
1.7.1 Marco teórico .....	26
1.7.2. Marco contextual:.....	39
1.7.3 Marco legal. ....	40

1.7.4 Marco conceptual:.....	41
1.8 METODOLOGÍA .....	42
1.8.1. Tipo de estudio .....	42
1.8.2 Población y muestra: .....	43
1.8.3. Fuentes de recolección de la información.....	45
1.8.4 Diseño de procedimientos y métodos. ....	45
1.8.5 Técnicas de análisis e interpretación de resultados.....	45
2. ANÁLISIS DEMOGRÁFICO.....	47
2.1 SALUD.....	50
3. CONTEXTO DE LA EDUCACIÓN .....	56
4. CARACTERÍSTICAS Y ESTRUCTURA OCUPACIONAL DE LA POBLACIÓN DE LA ISLA DEL MORRO DEL MUNICIPIO DE TUMACO.....	61
4.1. MODELO DE PROBABILIDAD Y DETERMINANTES DE LA OCUPACIÓN ..	67
4.1.2. Resultados del Modelo.....	70
5. NIVEL DE INGRESOS DE LA POBLACIÓN OCUPADA DE LA ISLA DEL MORRO DEL MUNICIPIO DE TUMACO.....	73
6. ESTRATEGIAS DE MEJORAMIENTO DE LA OCUPACION DE LOS HABITANTES DE LA ISLA DEL MORRO DEL MUNICIPIO DE TUMACO. ....	78
6.1 ORGANIZACIÓN SOCIOEMPRESARIAL .....	78
6.2 MERCADEO .....	79
6.3 FINANCIACIÓN .....	80
6.4 TURISMO .....	81

6.5 CAPACITACIÓN .....	81
7. CONCLUSIONES .....	82
8. RECOMENDACIONES .....	85
BIBLIOGRAFÍA .....	87
NETGRAFÍA .....	89
ANEXOS .....	90

## LISTA DE FIGURAS

	<b>Pág.</b>
Figura 1. John Maynard Keynes .....	28
Figura 2. Arthur Cecil Piugo (1877-1959) .....	30
Figura 3. Coste de oportunidad.....	31
Figura 4. Economías externas .....	31
Figura 5. Alfred Marshall .....	33
Figura 6. Irma Adelman .....	34
Figura 7. Curva Desarrollo económico.....	35

## LISTA DE GRÁFICOS

	<b>Pág.</b>
Gráfico 1. pirámide poblacional del municipio de Tumaco, 2015.....	49
Gráfico 2. Afiliados al sistema de salud según régimen, Tumaco 2015.....	51
Gráfico 3. Afiliados al sistema de salud según EPS, Isla del Morro 2015.....	52
Gráfico 4. Entornos del desarrollo Municipio de Tumaco, 2015.....	56
Gráfico 5. Desagregación coberturas de educación de Tumaco, 2014. ....	59
Gráfico 6. Nivel de estudios de la población ocupada de la isla del morro, 2015.	60
Gráfico 7. Estructura de la ocupación en la isla del morro, 2015. ....	62
Gráfico 8. Actividad económica de la población ocupada de la Isla del Morro, 2015.....	63
Gráfico 9. Conformación del establecimiento, 2015.....	65
Gráfico 10. Tiempo de funcionamiento del establecimiento, 2015.....	65
Gráfico 11. Propiedad del establecimiento, 2015.....	66
Gráfico 12. Ingresos promedios mensuales, 2015.....	74
Gráfico 13. Medidas de apoyo por parte de instituciones, 2015. ....	76
Gráfico 14. Factores a fortalecer de los establecimientos, 2015.....	77

## LISTA DE ILUSTRACIONES

**Pág.**

Ilustración 1. Mapa de Localización Sector del Morro Municipio de San Andrés de Tumaco.....	39
---	----

## LISTA DE CUADROS

	<b>Pág.</b>
Cuadro 1. Población del sector del morro del municipio de Tumaco, 2015. ....	43
Cuadro 2. Rango de edades de la población del municipio de Tumaco, 2015. ....	44
Cuadro 3. Características generales del municipio de Tumaco, 2015 .....	47
Cuadro 4. Población del municipio de Tumaco, 2015.....	48
Cuadro 5. Contexto de la salud de la población ocupada de la isla del morro, 2015.....	53
Cuadro 6. Principales patologías presentes en el Municipio, 2015.....	54
Cuadro 7. Brechas en educación del Municipio de Tumaco, 2015. ....	58
Cuadro 8. Generación de empleo de los establecimientos, 2015.....	63
Cuadro 9. Generación de empleo por actividad, 2015.....	64

## LISTA DE ANEXOS

	<b>Pág.</b>
ANEXO A.FORMATO DE ENCUESTA.....	91
ANEXO B.FORMATO DE ENTREVISTA.....	99
ANEXO C. MODELACIÓN ECONOMETRICA.....	101

## INTRODUCCIÓN

Tumaco es el Municipio más representativo de la costa Pacífica nariñense, posee un capital humano e histórico muy importante que se manifiesta en rasgos culturales, expresiones propias que la identifican plenamente como costumbres, dialectos, leyendas, mitos, danzas, ritos, entre otras. Además goza de una gran riqueza cultural y natural que la convierte en una zona estratégica y privilegiada.

La isla del Morro se encuentra unido por un puente de aproximadamente 350 metros de longitud que une las islas de la viciosa y la del morro, a unos 10 minutos desde el centro de la ciudad en automóvil o en lancha desde cualquier embarcadero dentro de la ciudad.

La zona del morro presenta gran riqueza en su flora al contar con una importante biodiversidad selvática, además de poseer también diversidad de especies en su fauna. Además, cuenta con una de las playas más representativas del pacífico colombiano, que es el principal referente turístico de la zona. En el Morro, las principales actividades económicas están ligadas con el sector del turismo, según un estudio “se estima que de los 2.143 millones de pesos que ingresaron al Municipio en el año 2002, el 62,5% corresponde al subsector de hotelería, el 10,41% a restaurantes, el 20,83% a diversión y el 6,25% a otros gastos”<sup>1</sup>.

En este trabajo se analiza la ocupación de la población que vive en la isla del Morro, además se identifica el comportamiento que han tenido las diferentes actividades que se desarrollan en este sector.

A pesar de estas riquezas naturales en Tumaco, existen ciertos factores, tales como el manejo administrativo inadecuado, aspectos políticos, entre otros, no permiten el crecimiento y fortalecimiento de la economía en el Municipio, además la llegada y establecimiento de grupos armados, guerrilleros y paramilitares; ha generado una delicada situación de orden público, ocasionando problemas de diversa índole como el desplazamiento forzado de la población.

Por otro lado, el abandono estatal se refleja en los bajos índices de cobertura de la población en cuanto a servicios de educación, en salud, vivienda, acueducto, y alcantarillado especialmente en la Isla del Morro. Dentro de esta investigación se analiza la situación actual en la que se encuentran los habitantes de la isla del morro de acuerdo a varios factores que son determinantes para el desarrollo de este sector. En tal sentido, esta investigación aborda una revisión de las principales variables socioeconómicas como los ingresos, gastos, actividades

---

<sup>1</sup> RODRIGUEZ, Jenny y ZUÑIGA, Zulima. El turismo en Tumaco, problemática y alternativas de desarrollo. [Trabajo de grado de economistas]. Universidad de Nariño, FACEA, 2003. p. 59.

económicas, para generar unas estadísticas que son muy importantes a la hora de tomar decisiones de política económica para mejorar las problemáticas más relevantes.

El empleo se constituye en una de las principales preocupaciones de la sociedad actual, pues su incidencia en el diario vivir, en lo social y en lo económico; de cada individuo y de sus familias, arrastra consigo, problemáticas globales, por lo cual se ha constituido hoy por hoy en un tema de gran relevancia en las políticas gubernamentales.

En este escenario se presenta un nuevo conflicto, para el alcance de los objetivos de las políticas, debido a la falta de información, sobre las características, que puedan presentar, los distintos mercados laborales, y así de este modo poder accionar de manera oportuna, la inserción o generación de empleo. En este sentido, en la presente investigación, **ESTUDIO SOCIOECONÓMICO DE LA POBLACIÓN OCUPADA DE LA ISLA DEL MORRO DEL MUNICIPIO DE TUMACO, 2015** se pretende Identificar el nivel de ocupación y estrategias para promover el empleo de los habitantes de la Isla del Morro del Municipio de San Andrés de Tumaco.

Para ello se planteó identificar la formación de los habitantes de la Isla del Morro, con la colaboración de instituciones que ayudan al fortalecimiento de conocimientos de estos habitantes, del mismo modo, se tiene en cuenta los requerimientos de ocupación y los perfiles exigidos en este sector. De este modo se emplea un modelo Logit Multinomial para determinar la probabilidad de ser empleado cuenta propia, empleado sector público, empleado sector privado, empleado sin sueldo y empresario además de un modelo de descomposición de Oaxaca Blinder para analizar las diferencias salariales entre hombres y mujeres obteniendo como hallazgo una diferencia salarial del 3,4% en favor de los hombres.

Adicional a lo anterior, en esta investigación se planteó estrategias que conllevan a mejorar la ocupación en la Isla del Morro del Municipio de San Andrés de Tumaco con el fin de mejorar las condiciones de los tipos de ocupaciones, con la ayuda de las diferentes instituciones las cuales tienen relación con los temas laborales con la generación de estrategias direccionadas con este objetivo.

# **1. MARCO GENERAL DE LA INVESTIGACION**

## **1.1 TEMA**

La ocupación y su incidencia en el desarrollo económico, estudiada desde factores socioeconómicos de la población ocupada.

## **1.2 TITULO**

“ESTUDIO SOCIOECONÓMICO DE LA POBLACIÓN OCUPADA DE LA ISLA DEL MORRO DEL MUNICIPIO DE TUMACO, 2015”.

## **1.3 DESCRIPCION DEL PROBLEMA**

La economía urbana del Municipio de Tumaco, se centra en las actividades comerciales y de servicio, o sector terciario de la economía. La población económicamente activa de la isla del Morro se destaca por ofrecer diversos servicios relacionados con la atención del sector turismo.

El turismo y sus servicios complementarios como hoteles, restaurante, cafeterías, panaderías, fuente de sodas, estaderos, discotecas, heladerías, licoreras, artesanías (instrumentos musicales, artículos de concha de coco, tagua, fibras vegetales, maderas, joyería, etc.), folclore, transporte, urbano, fluvial y marítimo y agencias de viajes, es un sector promisorio con las limitantes propias de la situación socioeconómica, política de la región y el país.

Por su ubicación, gran parte de la población se ocupa en alguna de estas actividades. Sin embargo, no se cuenta con la suficiente preparación para realizarlas. Esta atención se realiza en forma empírica sin contar con la capacitación necesaria para lograr una experiencia en las personas que llegan de a la isla. Es tanto así, que a pesar de contar con la visita periódica de turistas de otros países, no se cuenta con personas que hablen otros idiomas para una mejor comprensión al momento de atenderlos.

De igual modo existen, otras actividades económicas que se desarrolla en la isla y fuera de esta. Entre las actividades más significativas se encuentran las relacionadas con la compra, procesamiento y comercialización de pescados y mariscos a cargo de las pesqueras que tienen sus propios cuartos fríos y salas de procesos. Así mismo, manejan los mercados hacia el interior del país y cuatro de ellas son compañías internacionales, que exportan sus productos directamente al mercado de Estados Unidos. No obstante, este es un sector que cuenta con altos grados de informalidad y no genera un desarrollo a largo plazo para la población.

A nivel de industria se encuentran las fábricas de Harina de pescado, la enlatadora del palmito, embotelladora de agua, fábrica de útiles de aseo escobas y trapeadores y pequeños astilleros de madera y fibra. Estas industrias de igual forma se localizan en la isla del morro y son una gran oportunidad para generar fuentes de empleo aunque su desarrollo es bastante precario.

Un último grupo de establecimientos que ofrecen múltiples oportunidades de ocupación completan la actividad económica urbana, entre lo que se destacan las ferreterías, graneros, tiendas, distribuidores de cárnicos, supermercados, venta de verduras, casa de empeño, almacén de ropa, calzado, variedades y misceláneas, electrodomésticos, insumos y elementos agropecuario, insumo para computadores, insumo para pesca, talleres de metal – mecánica, automotriz, y fuera de borda, papelerías, salas de belleza, modistería, salud educación, telecomunicaciones, bancarios, portuarios y de construcción, entre otros, sin descontar el sin número de ventas callejeras, estacionarias y ambulantes, propias de la economía informal. Sin embargo, muchas de estas actividades se desarrollan en el centro del Municipio, y es imposible contar con servicios como los bancarios que son de gran uso por los turistas.

Por otro lado, en el Municipio de Tumaco el ejercicio de las actividades económicas es cada vez más complicado para destacarse y tener éxito empresarial determinado por el crecimiento y el desarrollo económico, por el motivo que las actividades atiendan principalmente a una población con múltiples problemas y necesidades socioeconómicas como se demuestra en los datos tomados de la base del Plan de Desarrollo Municipal 2012 – 2015 “Unidad por Tumaco – Progreso para Todos”<sup>2</sup>.

El desarrollo económico del Municipio de Tumaco está caracterizado por la presencia de pequeños propietarios rurales en unidades campesinas de propiedad individual y territorios colectivos de ley 70 de 1993. Estas unidades productivas están insertas de manera preponderante en ramas de actividad relacionadas con el sector primario de la economía como la agricultura, silvicultura, pesca y turismo, con muy poca diversificación productiva. Un rasgo esencial de estas unidades productivas es su bajo nivel de productividad, poca agregación de valor y nula articulación a los mercados nacionales e internacionales.

Este círculo vicioso se nutre, además, de la carencia de instituciones de apoyo a los mercados para mejorar la competitividad en las iniciativas de inversión (acceso al crédito, alternativas de aseguramiento, fomento de formas asociativas y solidarias de producción) y problemas de infraestructura (energía eléctrica, red de frío; altos costos de transporte). Todos estos problemas menguan la sostenibilidad

---

<sup>2</sup> MUNICIPIO DE TUMACO. Plan de desarrollo Municipal: Unidad por Tumaco, Progreso para todos. 2012-2015. [en línea] [citado 2015-11-02, 4:04 pm] Disponible en internet: [www.tumaconarino.gov.co](http://www.tumaconarino.gov.co).

en el tipo de acciones emprendidas y su impacto, y posiblemente alienten la participación en actividades ilícitas y la migración a las ciudades más cercanas. Por otro lado, en la zona urbana la población se encuentra representada en el sector informal de la economía, y esta inserción en el mercado laboral se relaciona mayormente con actividades de “rebusque” en el comercio.

Según cifras del DANE la situación de los hogares y de los establecimientos comerciales, la situación económica tiene serios problemas de desarrollo. Los hogares que practican una actividad económica son 2,6%, el 97,4% no tienen actividad económica. Los establecimientos comerciales en Tumaco se dedican principalmente al comercio, con un 63,9%, seguido de los de servicios con 29,9%, mientras que la actividad económica que registra menor actividad es la industria con 5,7% y otras actividades con el 0,5%.

Finalmente, la administración municipal, gobierno nacional y otras entidades deben aportar perspectivas de desarrollo económico encaminadas a potenciar, estimular, e involucrar las características y particularidades culturales para fomentar el desarrollo local y el crecimiento económico. En la actualidad las políticas no cuentan con la complementariedad de los factores de producción que son relativamente abundantes, no se incita un mayor emprendimiento de la comunidad y la promoción del empleo con dignidad, lo cual debe incluir participación en el sector público y privado, así como la articulación de una estrategia de generación de ingresos basadas en las potencialidades del territorio y sus recursos naturales, en el aprovechamiento de la biodiversidad, la posición geoestratégica y sus características culturales.

La situación social y económica que viven los habitantes y los microempresarios del Municipio de Tumaco, es un sentir que no puede ser ajeno a la academia en la búsqueda de las posibles soluciones que permitan a esta población tener una mejor calidad de vida y bienestar social y económico.

### **1.3.1 Formulación del problema:**

#### **1.3.1.1 Pregunta general:**

¿Cuál es la situación socioeconómica de la población ocupada de la isla del morro del Municipio de Tumaco, 2015?

#### **1.3.1.2 Preguntas específicas:**

- ¿Cuáles son las características demográficas de la población ocupada de la isla del morro del Municipio de Tumaco, 2015?

- ¿Cuáles son las características de la educación de la población ocupada de la isla del morro del Municipio de Tumaco, 2015?
- ¿Cuál es el nivel de ingresos de la población ocupada de la isla del morro del Municipio de Tumaco, 2015?
- ¿Cuáles son las características y estructura ocupacional de la población de la isla del morro del Municipio de Tumaco, 2015?
- ¿Qué alternativas de solución pueden mejorar la problemática de la ocupación en la Isla del morro del Municipio de Tumaco?

#### 1.4 JUSTIFICACION

En la economía moderna el tema de la ocupación se presenta en la escena mundial a través de las diversas acciones gubernamentales y privadas para su fomento o estudio. Es por ello que autores como Paul Samuelson ubican el tema del empleo y desempleo dentro de los cuatro objetivos macroeconómicos fundamentales de las economías modernas. Al respecto plantea “De todos los indicadores macroeconómicos, el empleo y el desempleo son los que más directamente perciben los individuos. La gente quiere tener empleos bien remunerados sin buscar ni esperar demasiado, y quieren seguridad en el empleo y buenas prestaciones”<sup>3</sup>. Es por ello que este estudio parte de estudiar muy bien la población ocupada ubicada en la Isla del Morro del municipio de Tumaco, dando mucha relevancia a lo social porque esta situación se agrava por varios aspectos como la prestación insuficiente de la salud, educación, vivienda, servicios públicos y entre otros que ocasionan un atraso en el desarrollo económico del municipio. Por tanto, del conocimiento real de las particularidades de esta población ocupada específicamente, dependerá el éxito e impacto de las políticas formuladas.

A nivel municipal se han adelantado otros estudios que han tocado el tema de la ocupación en el municipio y para las comunas 3 y 4 del municipio. En primer lugar se encuentra el estudio realizado por Gobeia y Jaramillo en 2011 quienes se propusieron estudiar las principales causas del desempleo y su impacto socioeconómico en la comunidad urbana del municipio, dentro sus principales conclusiones se destaca “existe una fuerte relación entre la dinámica de la producción y la tasa de desempleo, ya que en periodos de bajo crecimiento el nivel de empleo ha presentado prolongados declive... La evidencia empírica señala que en periodos de contracción en los sectores dinamos de la economía (Comercio, agricultura, minas, transporte y construcción), la tasa de desempleo ha

---

<sup>3</sup> SAMUELSON, Paul y NORDHAUS, Williams. Economía: Decimoctava Edición. Madrid: McGraw-Hill, 2000. p. 397.

crecido por el despido masivo de trabajadores en estas actividades”<sup>4</sup>. Además profundizan con respecto a la causa de la falta de ocupación en el municipio, “la principal causa del desempleo en San Andrés de Tumaco es la débil estructura económica caracterizada por la proliferación de actividades comerciales dedicadas a la reventa de mercancías traídas del interior del país o de los países fronterizos que no permiten una óptima combinación de capital y trabajo”<sup>5</sup>. Este estudio se encuentra con que el desempleo tiene su causa en rezago de las actividades industriales y agropecuarias.

Por su parte Centeno y Quiñonez en su estudio de la ocupación se propusieron establecer y analizar las características ocupacionales de los habitantes entre 14 y 60 años que residen en la comuna tres del casco urbano de San Andrés de Tumaco 2012-2013, obteniendo como principal conclusión, “*En definitiva el problema estructural del desempleo que vive el municipio de Tumaco, obedece entre otras a la falta de oportunidades laborales y la deficiencia educativa que además de ser unos de los principales determinantes del desempleo se han convertido en generadores de otros problemas subyacentes aún más graves para el municipio. Uno de ellos es la violencia*”<sup>6</sup>. Además este estudio aduce que la violencia ha causado desplazamiento a la clase empresarial rezagando la inversión, crecimiento y desarrollo económico del municipio.

Ordoñez y Botina a su vez en su investigación de los perfiles ocupacionales y estrategias para la inclusión laboral y productiva de los habitantes de la comuna 4 del municipio de San Andrés de Tumaco 2014, plantean unas conclusiones referentes a la inclusión laboral de la mujer muy valiosas “La participación femenina en el mercado laboral dentro del municipio de Tumaco, viene influenciada por diferentes actores, entre ellos, con gran importancia el hecho del actual conflicto interno tanto nacional como municipal, que se ve agudizada dentro de la comuna, lo que ha generado un cambio en la estructura interna de los hogares, siendo las mujeres quienes se ha visto en la obligación de tomar la dirección de sus hogares y suplir las necesidades de los mismos, esto con la intensión de proteger a sus esposos, hijos, cónyuges quienes son los que sufren con mayor intensidad las presiones del conflicto vivido dentro del municipio de san

---

<sup>4</sup> JARAMILLO PALMA, Diana Lorena y GOBEA SOLIS, Herson. Estudio del Problema del desempleo en la zona urbana de San Andrés de Tumaco año 2009. [Trabajo de grado de economista Universidad de Nariño. Facultad de ciencias económicas y administrativas. Programa de economía.]. p. 146.

<sup>5</sup> *Ibíd.*

<sup>6</sup> CENTENO VIVAS, Andrea Paola y QUIÑONEZ OLMEDO, Félix Fernando. Análisis ocupacional de la población entre 14 y 60 años en la comuna tres del casco urbano de San Andrés de Tumaco 2012-2013. [Trabajo de grado de economista Universidad de Nariño. Facultad de ciencias económicas y administrativas. Programa de economía.]. p. 69.

Andrés de Tumaco”<sup>7</sup>. Se destaca además en esta investigación que las personas menores de 25 años se dedican a estudiar o labores domésticas por la falta de puestos de trabajo para estos. De igual forma se evidencia el crecimiento de la informalidad en las principales actividades productivas de esta comuna, afectando la posibilidad de absorción de mano de obra presente en los barrios.

Los mencionados estudios han sido una importante aproximación en la comprensión de algunas características puntuales de la ocupación en el municipio. No obstante, esta investigación es un avance importante en una comprensión de aspectos detallados y puntuales de la isla del morro, que es uno de los principales atractivos turísticos del municipio. Así las cosas, con este estudio se detallan aspectos como la inclusión laboral de la mujer y las diferencias socioeconómicas con los hombres como una de las principales apuestas del documento. De igual modo se ahonda en la comprensión de la ocupación desde una caracterización por tipo de ocupación, lo cual presenta un panorama mucho más amplio que las anteriores investigaciones.

Además de lo anterior, este estudio sirve de mucho apoyo para las diferentes instituciones que confluyen en este municipio, tanto gubernamentales, no gubernamentales, privadas, y sociales, en la toma de las diferentes decisiones que ayuden al bienestar de la población.

Entidades como la Alcaldía Municipal, requieren de este tipo de estudios en los que se puede observar y comprender la realidad que se está viviendo y por ende tomar las medidas respectivas y proceder para poder alcanzar un desarrollo en los aspectos socioeconómicos. De igual forma, las organizaciones como ONGS que mantienen en constante intervención, toman esta información para presentar proyectos enfocados y ajustados al contexto que respondan a la situación real que viven las familias, especialmente las más vulnerables..

Este trabajo es de mucha ayuda, porque se lo toma como una guía con una estructura elaborada con base a un orden y a unos objetivos enfocados en conocer en forma adecuada el comportamiento de las variables socioeconómicas determinantes de la ocupación en la isla del morro.

Los investigadores juegan un rol muy importante dentro de este proceso porque como gestores y personas que interactúan con los habitantes de este sector, también son los que a través de un documento van a mostrar debido a su cercanía con la cultura cual es la realidad y a partir de esto plantear estrategias pertinentes con el contexto estudiado.

---

<sup>7</sup> ORDOÑEZ ARIZALA, Diana Karina y BOTINA TANDIOY, Miguel Ángel. Perfiles ocupacionales e inclusión laboral en la comuna 4 de San Andrés de Tumaco 2014. [Trabajo de grado de economista Universidad de Nariño. Facultad de ciencias económicas y administrativas. Programa de economía.]. p.49.

Actualmente, el municipio carece de estadísticas y estudios que profundicen en las diferentes actividades que se generan en la isla del morro, que sostienen la economía, que por ser un gran centro de producción y turismo se ha visto la relevancia que tiene realizar un estudio de la situación actual que diagnostique el estado en que se encuentran las personas ocupadas y que aporte con soluciones reales.

Este estudio justifica su importancia al ser una fuente de información primaria para el municipio en la toma de decisiones a el momento de hacer una clase de política, sirve también para las entidades de carácter privado interesadas en proyectos de inversión que vayan a ser desarrollados en estas zonas. Por otro lado, el estudio se presenta como evidencia de la responsabilidad social de los aportes que se le asignan al municipio de Tumaco, de la misma forma la academia apoya este tipo de estudios ya que se toma como herramientas para contribuir al desarrollo de la región.

## **1.5 OBJETIVOS**

**1.5.1 General.** Desarrollar un estudio socioeconómico de la población ocupada de la Isla del morro del Municipio de Tumaco, 2015.

### **1.5.2 Específicos:**

- Diagnosticar las características demográficas de la población ocupada de la isla del morro del Municipio de Tumaco, 2015.
- Estudiar las características de la educación de la población ocupada de la isla del morro del Municipio de Tumaco, 2015
- Analizar el nivel de ingresos de la población ocupada de la isla del morro del Municipio de Tumaco, 2015.
- Identificar la estructura ocupacional de la población de la isla del morro del Municipio de Tumaco, 2015.
- Proponer alternativas de solución frente a la problemática de la ocupación en la Isla del morro del Municipio de Tumaco.

## **1.6 DELIMITACIÓN DEL PROBLEMA**

**1.6.1 Universo de estudio.** Para efecto de este proyecto de investigación de la población ocupada de la isla del morro del municipio de Tumaco, se toma la población económicamente activa, es decir, hombres y mujeres entre 14 y 65 años de edad, las entidades gubernamentales y no gubernamentales que tienen implicaciones en el fomento de la ocupación.

**1.6.2 Espacio geográfico.** Esta investigación se desarrolla en la isla del morro Municipio de Tumaco ubicado en el departamento de Nariño.

**1.6.3 Cobertura temporal.** El estudio se refiere a la Población ocupada en la Isla del Morro conformado por los siguientes barrios: 20 de julio, brisas del aeropuerto, calle paez, calle soubleth, el bajito, el modelo, el morrito, exporcol, inscredial, la cordialidad, la florida, la universidad, libertadores, luis avelino Pérez, pantano de Vargas, puente Medellín, puertas del sol, san Felipe, terminal marítimo, viaducto el morro, avenida los estudiantes, avenida las palmas en el Municipio de Tumaco, 2015, siendo el tiempo a investigar correspondiente al año 2015, el cuál fue el tiempo en el cual se recogió los datos, de esta manera proponer posibles alternativas de solución ante esta problemática.

## **1.7. MARCO DE REFERENCIA**

**1.7.1 Marco teórico.** El tema de la ocupación, es un tema tratado desde el inicio de la economía, ya que tanto en el desarrollo de la economía clásica y posteriormente en la neoclásica, se plantearon diversos postulados. En tal sentido, ha existido una preocupación sobre este tema, al igual que muchas otras de fondo social, en donde los autores y sus teorías buscaron en este tipo de tema, explicaciones económicas con el fin de alcanzar el bienestar de la sociedad.

En este orden de ideas, las teorías aquí citadas promueven el entendimiento y comprensión del tema, así mismo destaca la importancia de la ocupación de la población de un lugar específico. Estas dos generaciones del pensamiento económico y sus autores, se convirtieron en determinantes para la formulación de modelos y planes económicos, tanto así que se han visto inmersas en las esferas del gobierno.

La eficacia y contexto en que se apliquen estas teorías son cruciales en el resultado esperado, lo que se puede percibir directamente a implicados y no implicados, teniendo en cuenta las necesidades, las teorías de estos eruditos del

pensamiento económico ayudaron al desarrollo, el cambio y la igualdad. Citando en sus teorías términos como bienestar, igualdad, ambiente, beneficios, por esta razón y en pertinencia al desarrollo de esta investigación se contó con autores que plantearon sus teorías en relación con la ocupación de la población.

La ocupación de la población, es y será uno de los componentes más importantes y relevantes en el desarrollo económico de una comunidad, ciudad o país, determinando aspectos que van desde el índole social, político, ambiental, Cultural entre otros.

Por las razones anteriormente expuestas, todas las teorías que se mencionan al igual que sus autores tienen como fin ayudar a comprender el tema de la ocupación y su impacto en la calidad de vida de las personas. Por ende, en el estudio del desarrollo de una comunidad, ciudad o país, se comprende que un mayor poder adquisitivo per cápita de un país, es proporcional al desarrollo económico del mismo y la calidad de vida de sus habitantes.

- **JOHN MAYNARD KEYNES**

**Teoría Keynesiana:** Keynes, señala que la mayoría de los economistas habían estudiado el proceso económico a partir de la existencia de un determinado nivel de ocupación y era importante saber la existencia del nivel de ocupación y no otro. Para explicar las causas del desempleo se basa en el principio de la demanda efectiva, categoría que constituye la base del modelo keynesiano y, en el centro de ésta la propensión marginal a consumir, en donde la ley psicológica tiene un papel fundamental, la que plantea que los hombres están dispuestos, por regla general y como promedio, a aumentar su consumo a medida que su ingreso crece, aunque no en la misma proporción. Por lo anterior se plantea que en el centro de la teoría keynesiana está la subjetividad del individuo, demostrando la influencia del subjetivismo neoclásico. Para Keynes el nivel de ocupación queda determinado por el equilibrio entre la oferta global y la demanda global, es decir, donde ambas funciones se interceptan, por lo que el desempleo quedaría resuelto cuando se cierra la brecha donde la curva de oferta es mayor que la curva de demanda.

Si fuera cierto que el salario real existente es un mínimo por debajo del cual no pudiera contarse en cualquier circunstancia con más trabajo que el empleado en la actualidad, no existiría la desocupación involuntaria, aparte de la <friccional>. Sin embargo, Sería absurdo suponer que siempre es así, porque generalmente hay más mano de obra disponible que la ahora empleada al salario nominal vigente, aun cuando el precio de las mercancías para asalariados esté subiendo y, en consecuencia, el salario real bajando. Si esto es verdad, la equivalencia de tales mercancías con el salario nominal

existente no es una indicación precisa de la desutilidad marginal del trabajo.<sup>8</sup>

La demanda global expresa el nivel de ingresos y por tanto, el beneficio obtenido por los empresarios; a su vez la oferta expresa el nivel de rendimiento que se obtiene a medida que varía el nivel de ocupación. Mientras que la demanda sea mayor que la oferta o los ingresos mayores que los rendimientos, no existirá desempleo, pues los empresarios seguirán aumentando el número de trabajadores como único factor variable para aumentar sus ingresos. Entonces en el punto donde la demanda es igual a la oferta, los ingresos obtenidos coinciden con los rendimientos, por lo que es aquí donde queda fijado el nivel de ocupación, pues después de este punto, cada unidad adicional de factor trabajo incrementada dará rendimientos en la producción que excede el nivel de ingresos que se pueden obtener, pues no habrá demanda en el mercado que pueda ofrecerlos. Por lo que si los empresarios desean seguir teniendo beneficios tendrán que variar otros factores que intervengan en la producción como el capital, la tierra, la tecnología, etc. Para Keynes la brecha que determina el nivel de desempleo se elimina mediante el incentivo del consumo y de la inversión, ya que al aumentar estos componentes, aumentaría la demanda global, porque ella está compuesta por la sumatoria de la demanda de consumo y la demanda de inversión.

### Figura 1. John Maynard Keynes



Fuente. <http://www.elcultural.com>

Para que haya empleo tiene que existir inversión y ésta solo se realiza si existen Ingresos. Según el esquema lógico del modelo keynesiano, con los ingresos se pueden realizar dos cosas, consumirlos o invertirlos, donde el consumo está dado por la propensión marginal a consumir, ya sea en bienes o en servicios, mientras

---

<sup>8</sup> KEYNES, John M. Teoría general de la ocupación, el interés y el dinero - Libro I. USA: Fondo de Cultura Económica, 2001.

que la inversión está dada por el incentivo a invertir, que está dado por la tasa de interés, la que a su vez está determinada por la liquidez y la cantidad de dinero.

- **ARTHUR CECIL PIUGO**

**Teoría la economía del bienestar:** Para comprender la teoría de Keynes, debemos hablar de uno de los principales responsables de que la teoría de *la ocupación, el interés y el dinero*, se plasmara, Piugo. Este plantea, la teoría de la economía de bienestar, en donde se preocupa por la ocupación del individuo y la determina como una externalidad, con la que una empresa y el gobierno tropiezan. El estado según Piugo, es el gran responsable en determinar el bienestar y las condiciones de vida de la sociedad, al igual que determinante en el fortalecimiento de la economía, la teoría de externalidades desarrollada por Piugo, derivada el concepto de Marshall, en esta teoría se involucra principalmente al gobierno, debido a su opera habilidad el cual determina las políticas económicas hacia la sociedad, determinando la influencia que las externalidades tiene en la misma y en el gobierno, menciona los fallos de mercado y como el gobierno tiene ciertas concesiones, resultando en beneficios para las empresas las cuales reciben por parte del gobierno estas concesiones clasificadas como altas para el benéfico ofrecido por las mismas resultando en inequitativos, además el daño o perjuicio que esto causas directa o indirectamente, a la población y al mismo gobierno Piugo, lo denomina como <externalidades negativas>.

Las externalidades según Piugo, se pueden definir en dos modalidades, negativa y positiva, esta teoría se centra en que los fallos de mercado y externalidades, son causantes de la problemática económica de un país, siendo la ocupación la más relevante, el autor propuso que estos temas como la falla y externalidades se pueden corregir, si el gobierno interviene mediante impuestos y subvenciones públicas, incentivando o castigando, ciertos procesos de una empresa causante o no de alguna externalidades, por tal motivo si una empresa, ayuda a disminuir las externalidades negativas obtiene beneficios positivos deducibles de impuestos, y viceversa, ciertamente una teoría valida en la ejecución de buenas políticas económicas y más aún en nuestro contexto de investigación, donde mucha de la ayuda para mitigar el problema social y económico de la ocupación en la comunidad del morro, podrían manifestarse de la empresa privada, por medio de políticas de generación de empleo o mejor remuneración, debido a cantidad de empresa del sector donde no existe un continuo funcionamiento, y esto genera actividad económica conlleve a efectos negativos sobre los mismos terceros. “El ciudadano medio no está siempre capacitado para adoptar las decisiones de inversión o consumo que a él mismo más le convienen. Muchas personas no son capaces, dada su falta de conocimientos, de invertir sus recursos económicos en sí mismos y en sus hijos de la mejor manera posible”<sup>9</sup>

---

<sup>9</sup> PIUGO. Arthur. la economía del bienestar. Madrid: Ed. Aguilar, 1946.

Las restricciones del estado, según Piugo, son las que el gobierno debe proclamar el cual se debe encargar de guiar al ciudadano indicándole en que gastar, ya que la incapacidad del ciudadano del común hacia el gasto no es óptimo, y sumar así también que según Piugo, “el arte de gastar no está aún desarrollado”, el ciudadano está en la capacidad de ganar y adquirir pero no en gastar.

**Figura 2. Arthur Cecil Piugo (1877-1959)**



Fuente: <http://www.eumed.net>

Este propósito de esta teoría con el ciudadano común el económicamente activo, razone en forma positiva en que invertir su dinero, es propio decir que las limitaciones de la comunidad de la isla del morro son altas, pero debe aceptarse que la inversión del dinero no está bien invertido, esto es cambiante dado que las prioridades y necesidades de la comunidad cambian según el contexto de cada persona.

• **ALFRED MARSHALL**

**Teoría de Marshall:** La teoría de Marshall, el más grande pensador de la economía, neoclásica demuestra es sus teorías, aspectos de base social, destacando en mucho de ellos teorías económicas referentes al ingreso percibido por las personas con ocupación.

En este sentido, se define:

$$M=k*y$$

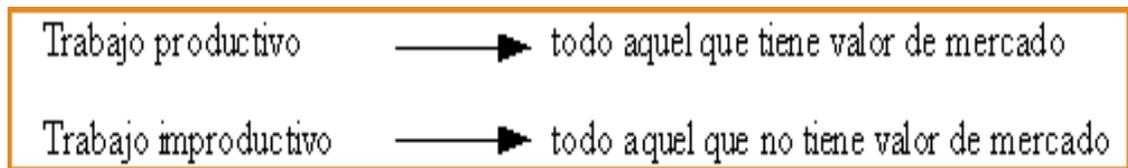
Cantidad de dinero = porción de los ingresos monetarios que se desea mantener en dinero x ingresos monetarios.

Donde.  $K = 1/V$

Al subrayar la importancia de  $K$ , concentra su atención en las variaciones de los deseos del público en cuanto a los saldos en efectivo, o liquidez, como uno de los factores estratégicos que afectan a los precios (teoría de los saldos de caja o enfoque de los saldos de caja.).

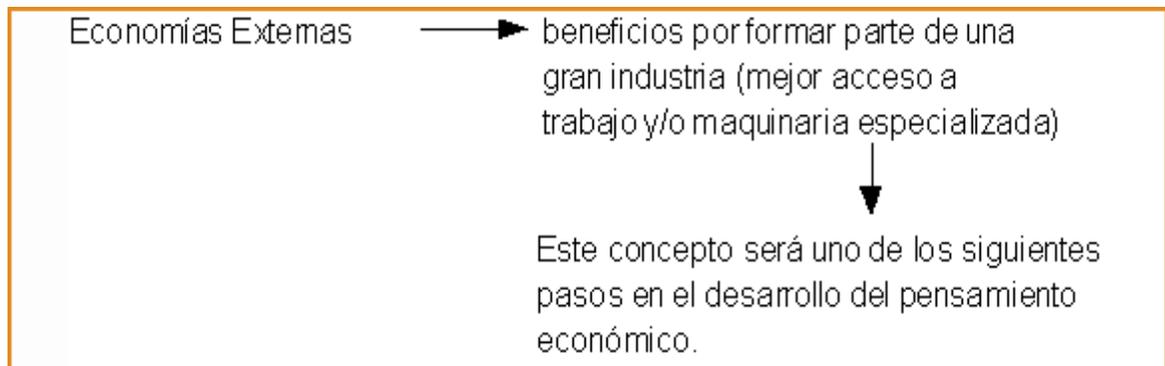
En definitiva, sostiene que la cantidad de dinero mantenida en caja en una economía queda regulada *ceteris paribus* por el marco institucional, “*La moneda, el oro y la plata en funciones de moneda, no es una riqueza usual, ya que la moneda no es más...Que un utensilio de comercio incorruptible (...) Casi siempre la moneda no es más que el denominador común de las riquezas comercializables en las compras y en las ventas, y sólo se utilice idealmente en el comercio. (...) Por tanto, la opulencia de un Estado no es función de la cantidad de moneda, sino de la abundancia y del buen precio de las riquezas comercializables*”.<sup>10</sup>

**Figura 3. Coste de oportunidad.**



Fuente. <http://www.eumed.net>

**Figura 4. Economías externas**



Fuente. <http://www.eumed.net>

<sup>10</sup> FRASES Y PENSAMIENTOS. [en línea] [citado 2016-07-02, 3:00 pm] Disponible en internet: <http://www.frasesypensamientos.com.ar/>

## Teoría de distribución:

La teoría de distribución de Marshall, habla de cuatro factores principales en la distribución de productividad, tierra, trabajo, capital y actividad empresarial, el segundo es el factor trabajo que nos atañe a este proyecto, es el más sensible. Debido a su externalidades y contexto, este estudio de la ocupación, es provechoso partiendo de las teorías de Marshall, debemos entrar a su contexto social, determinarlas y aplicarlas, también esto nos puede determinar qué tipo de ocupación al igual que la calidad de la misma. Identificar el entorno, sea este social, económico, cultural, y ambiental, midiendo que afectación económica existe<sup>11</sup>.

La sensibilidad a la distribución es otro factor muy importante en la teoría de Marshall, puesto que “La distribución ya no está ligada a las clases sociales. Los precios se forman en los mercados de forma independiente de las personas que los reciben”<sup>12</sup>. Estas determinaciones su operación mercantil u ocupación se ve limitada. La población pretende realizar su actividad económica pero los factores económicos que existen en su entorno afectan su productividad y los factores clasificados por Marshall<sup>13</sup>, pueden terminar colocando su actividad económica en un punto de inflexibilidad frente a su economía, debemos entender que esta población del morro y que su ocupación no se vea limitada ni terminada por un movimiento económico por un simple bajo de costo de producción.

Las teorías Marshall, tocan distintos ámbitos de orden social, al igual que tocan o involucran a esferas políticas, en temas exclusivos de un gobierno, es reconociendo sobre algunos casos la competencia puede suponer un derroche. Los “*monopolios naturales*”<sup>14</sup> de los servicios públicos justifican la intervención gubernamental. Sin embargo, no considera la regulación de los monopolios consecuencia de procesos de acumulación, ya que en su esquema económico estos no se producen debido a su símil biológico.

---

<sup>11</sup> *Ibíd.*

<sup>12</sup> *Ibíd.*

<sup>13</sup> ENCICLOPEDIA Y BIBLIOTECA VIRTUAL DE LAS CIENCIAS SOCIALES, ECONÓMICAS Y JURÍDICAS. [en línea] [citado 2015-10-24] Disponible en internet: <http://www.eumed.net>

<sup>14</sup> *Ibíd.*

**Figura 5. Alfred Marshall**



**Fuente.** <http://www.eumed.net>

**Asignación de recursos:** Una de las teorías sobre el gobierno es de la asignación de recurso para el buen funcionamiento de mercado, y para que esto suceda necesitan de individuos o agentes idóneos, en la consecución de esta teoría, para tal motivo se necesita realizar un reforzamiento en la educación, y así los temas que se denominan de especulación no reincidan o aparezcan. Como en la situación actual. Que debido a la inoperancia del estado en temas relacionados con economía, tiende a una serie efectos colaterales, siendo la ocupación de sus habitantes la de mayor relevancia, por tal motivo las teorías de Marshall, son coherentes con la sociedad del momento y a actual. La ocupación y la clase de la misma, determina el tipo de población de un país, medible desde el punto de vista del desarrollo, progreso, calidad de vida, de la misma población. Partiendo de la teoría que el estado debe prestar ms atención y recursos a la educación, debido que los benéficos serían muy altos.

- **IRMA ADELMAN**

**Definición de desarrollo económico:** “El desarrollo económico, como distinto del mero crecimiento, debe combinar cinco elementos: Crecimiento auto sostenido; cambio estructural en los patrones de producción; modernización social, política e institucional; mejora extendida de las condiciones humanas”<sup>15</sup>.

---

<sup>15</sup> ¿ES ESTO EL FINAL DEL DESARROLLO ECONÓMICO? [en línea] [citado 2015-10-24] Disponible en internet: <http://webdelprofesor.ula.ve/economia/carlosd/EndEcoDev.htm>

Antes de la Segunda Guerra Mundial, los países en desarrollo experimentaron sólo ciclos de crecimiento económico, no de desarrollo. Estos ciclos estaban relacionados con los ciclos en el crecimiento económico de los países industriales. Eran inducidos por fluctuaciones en la demanda mundial de alimentos y materias primas y eran posibilitados por exportaciones de capital y habilidades desde las metrópolis. El desarrollo económico se hizo posible sólo después del fin de la Segunda Guerra Mundial, cuando coincidieron varios nuevos elementos: por primera vez muchos de los países en desarrollo alcanzaron su autonomía política; se estableció un flujo de capital subsidiado y asistencia técnica de los países desarrollados a los países en desarrollo; el ambiente económico internacional permitió a los países en desarrollo un grado sin precedentes de autonomía en el manejo de sus destinos económicos. Actualmente el proceso de desarrollo económico está en peligro por la naturaleza de las instituciones globales pues los flujos de capitales a corto plazo están liquidando la autonomía económica a los países en desarrollo.

Para comprender porque es así debemos considerar como puede inducirse el desarrollo y como, con los actuales tasas de cambio y regímenes de comercio, el movimiento libre de los capitales de corto plazo mina la capacidad de los países de producir desarrollo económico al quitarles los mínimos instrumentos económicos que aún retienen.

### Figura 6. Irma Adelman



Fuente. [http:// www.urv.cat](http://www.urv.cat)

**Teoría de las etapas del desarrollo:** La teoría de las etapas de desarrollo de Rostow<sup>16</sup> tuvo su correlato en la economía regional con los estudios de E. Hoover

---

<sup>16</sup>TEORIAS Y ENFOQUES DEL DESARROLLO TERRITORIAL. [en línea] [citado 2015-10-24] Disponible en internet: <http://desarrolloterritorialesap.blogspot.com/2009/12/unidad-1-y-2-grupo-no-3.html>

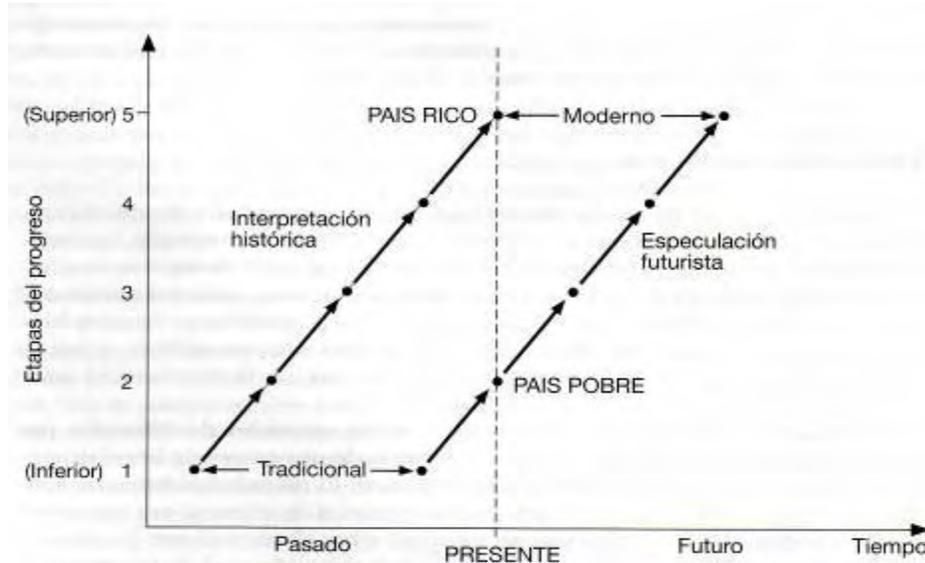
y J. Fischer según los cuales, a nivel regional el proceso de desarrollo sigue un proceso lineal por etapas cuyo avance en una etapa exige la superación de otra. Las etapas serían las siguientes:

- Economía de subsistencia sustentada en actividades del sector primario de la economía
- Cierta grado de especialización en un número de bienes primarios para la exportación de la región, y el surgimiento de una industria incipiente que responde al mercado local.
- Desarrollo de actividades industriales más sofisticadas.
- Desarrollo de actividades económicas del sector terciario.

Entre las críticas a esta teoría están:

- La visión mecánica del desarrollo regional que impide abordar la complejidad de los mismos.
- No identifica ni analiza los factores que determinan el desarrollo económico, es decir las variables que inciden para que se dé el paso de una etapa a otra.
- La linealidad del proceso de desarrollo.
- Desconoce las variables de tipo externo que influyen en el desarrollo regional.

**Figura 7. Curva Desarrollo económico**



Fuente. [http. // www.unsa.edu.ar](http://www.unsa.edu.ar)

**Teoría del desarrollo local:** El desarrollo local será tomado como eje en una perspectiva no localista, que asume las interacciones y la mutua determinación local-global. La importancia de discutir los paradigmas del desarrollo y del poder está dado fundamentalmente en el rol que cada uno de ellos les atribuye a los actores. Los procesos de empoderamiento deben estar fuertemente atados al territorio, entendido éste como el continuo entre identidad, historia y proyecto. A nivel de alternativas, esta forma de ver el desarrollo local sumada a la perspectiva del análisis y combate a la exclusión social, son las dimensiones más relevantes en la medida que son capaces de discutir las mutuas determinaciones entre actor y sistema.

**Teorías del Desarrollo en América Latina:** Portes señala, "a medida que nos acercamos al final del milenio, las persistentes desigualdades económicas y sociales han tomado un giro inesperado: se dejan de realizar esfuerzos para reducir estas desigualdades y se reconocen su permanencia y hasta su funcionalidad para el desarrollo de la economía global. En este contexto, la sociología del desarrollo parece haber perdido mucho de su fundamento, debido al predominio del enfoque orientado al mercado y a la disposición de los gobiernos para seguir esa perspectiva"<sup>17</sup>. El mismo autor analiza las fortalezas y limitaciones de dos de las principales teorías latinoamericanas del desarrollo, la de la modernización y la de la dependencia. Más adelante analizaremos las implicancias del paradigma neoliberal, si es que se lo puede llamar de tal forma.

### **Las teorías "latinoamericanas" del desarrollo:**

**La modernización, el desarrollismo:** En esta perspectiva, según el análisis de Cardoso<sup>18</sup>: "si en algo se basó la perspectiva desarrollista, al menos la que se elaboró en América Latina, fue precisamente en la capacidad de identificar problemas, intentar superar obstáculos y abrir caminos para la acumulación de riqueza y para que se pudieran compartir los frutos del progreso técnico". Y sigue "si hubo una institución en la que nuestros reformadores iluministas tuvieron fe, fue en el Estado". Asimismo señala Cardoso que la preocupación central de estos autores (Prebisch, la CEPAL, y también en su primera época, Furtado, Sunkel, Paz) no era una teoría del desarrollo sino dar una explicación a las desigualdades entre economías nacionales que se venían acentuando a través del comercio internacional. Esto se oponía fuertemente a las expectativas de la economía neoclásica, que preveía una tendencia a la igualación relativa de la remuneración de los factores de producción. En suma, la teoría desarrollista impulsada desde la CEPAL negaba la importancia del comercio internacional como igualador de

---

<sup>17</sup> PORTES, Alejandro. El neoliberalismo y la sociología del desarrollo: tendencias emergentes y efectos inesperados. México: S.n., 2001.

<sup>18</sup> TEORIAS DE DESARROLLO LOCAL. [en línea] [citado 2015-10-24] Disponible en internet: [http://www.dhl.hegoa.ehu.es/ficheros/0000/0078/Teorias\\_desarrollo\\_y\\_desarrollo\\_local\\_Am.\\_Latina.pdf](http://www.dhl.hegoa.ehu.es/ficheros/0000/0078/Teorias_desarrollo_y_desarrollo_local_Am._Latina.pdf)

oportunidades, incorporando a la discusión factores de tipo institucional y estructural situados más allá del mercado. Se hacía hincapié, por tanto, en la toma de medidas políticas para permitir que la racionalidad técnica resultase en un progreso para las naciones y los estratos sociales más perjudicados. En este marco, como se señaló, el actor principal era el Estado, desde la creación de "agencias públicas de desarrollo", la promoción de la inversión en tecnología y la necesidad de expandir los mercados internos. Como señala Cardoso, la crítica a estas políticas vino de la derecha y de la izquierda. Indica que para la derecha, las tesis cepalinas serían "gruesos errores o argumentos maliciosamente usados por los que, siendo en verdad contrarios al sistema capitalista, preferían dar la batalla por partes: primero propondrían quimeras, como la industrialización y el estatismo, para después abrir el juego directamente a favor del socialismo". La crítica de la izquierda planteaba que las teorías del desarrollo oscurecían lo principal, que no hay desarrollo sin acumulación de capital y que ésta no es más que la expresión de una relación de explotación de clases. Este enfoque está aún bastante vigente en varios de nuestros países, desde los cuales ha derivado algunas veces hacia modelos populistas y otras hacia modelos autoritarios.

**Teorías de la localización:** "Las teorías de la localización son las primeras teorías que intentan relacionar los procesos económicos y el espacio, constituyéndose ésta última variable como un factor fundamental en la actividad económica. De esta forma se produjo un cambio cualitativo tanto en la economía como en la geografía"<sup>19</sup>.

El punto fundamental de articulación entre las actividades económicas y el territorio se realiza a través del análisis del papel de los costos de transporte en el análisis económico cuyo soporte está en la microeconomía y en la teoría del equilibrio general. Es así como se acuñó el concepto de localización, en el cual el espacio es entendido como el lugar geográfico donde se desarrollan determinadas actividades económicas. La localización de dichas actividades dependerá entonces de la ubicuidad o localización de los insumos, de la ubicuidad o localización de los mercados y de la intensidad del uso del suelo por unidad de trabajo.

**Teoría de los lugares centrales:** La publicación de *Central Places in Southern Germany* de Walter Christaller<sup>20</sup> marca un hito no solo en la teoría de la

---

<sup>19</sup> PINTO. De diferentes campos de reflexión. Bogotá: s.n., 1998. "IsolateState" escrito por Johann Heinrich Von Thunen publicado en 1826, "Mathematische der Volkswirtschaftslehre" de Wilhelm Launhardt publicado en 1885, "Teoría de la localización de Industrias" de Alfred Weber publicado en 1909 y finalmente el clásico de Walter Christaller "Central Places in Southern Germany" publicado en 1933. [en línea] [citado 2015-10-24] Disponible en internet: <http://desarrolloterritorialesap.blogspot.com/2009/12/unidad-1-y-2-grupo-no-6.html>

<sup>20</sup> ESAP. [en línea] [citado 2015-10-24] Disponible en internet: <http://www.esap.edu.co/listado-documentos/finish/397/598.html>

localización sino también en la geografía moderna, ya que se constituye en el estudio seminal de la “Nueva Geografía” o geografía cuantitativa. Su objetivo primordial lo constituye la formulación de una teoría general que explique el número, tamaño y distribución de los asentamientos. Los supuestos sobre los cuales se construye la teoría son los siguientes:

- Espacio isotrópico, es decir un territorio totalmente llano y homogéneo.
- Distribución homogénea de la población.
- Una distribución homogénea de la renta.

Una estructura de transporte que permite la movilidad de los bienes y servicios.

- Mercado de competencia perfecta.

De acuerdo a Christaller la función principal de las ciudades consiste en abastecer de bienes y servicios a la población de las áreas rurales. La naturaleza de estos bienes y servicios entonces serán de carácter urbano que hacen que los habitantes de las áreas de influencia de las diferentes ciudades acudan a ellas.

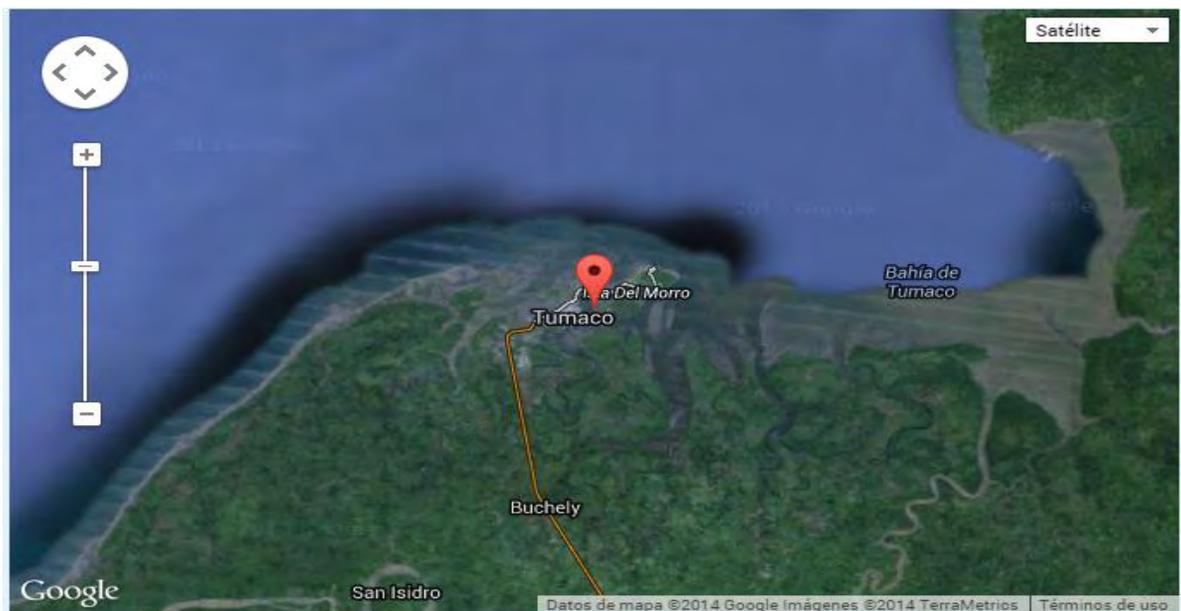
Teniendo en cuenta esto, Christaller definió tres conceptos básicos, a partir de los cuales estableció el sistema de jerarquía de los lugares centrales. El primero de ellos es el de lugar central, el cual es un núcleo de concentración de población que ofrece bienes y servicios con un nivel de especialización a un área mayor de influencia que la ocupada físicamente por dicho núcleo; el segundo concepto es bien o servicio central que consiste en los bienes y servicios con un nivel de especialización que son ofrecidos solamente en los lugares centrales; y finalmente, región complementaria también denominada área de influencia o hinterland que es el área que abastece un lugar central de bienes y servicios centrales. En esta medida el sistema de jerarquía de los lugares centrales está determinado por el tamaño de la población y, por ende, por el nivel de especialización de los bienes y servicios ofrecidos. Los costos de los bienes y servicios especializados incluyen tanto el precio como los costos de transporte hasta el lugar central, que en condiciones de homogeneidad del territorio y de flexibilidad de los medios de transporte, aumentarán con el aumento de la distancia. Por tanto, los consumidores (que se asume tienen un comportamiento racional, bajo el supuesto de mercado de competencia perfecta), para maximizar su utilidad y disminuir sus costos siempre buscarán el lugar central más cercano que les permita proveerse de bienes y servicios especializados. Ahora bien, los lugares centrales de mayor jerarquía siempre ofrecerán los bienes y servicios de los lugares centrales de menor jerarquía que estén en su área de influencia.

Se puede ilustrar el planteamiento principal de Christaller con un sencillo ejemplo sobre relación entre lugares centrales y especialización de servicios de salud. En este caso, en centros poblacionales pequeños (corregimientos) se ofrecen servicios de salud a través de los puestos de salud; en el casco urbano de

municipios pequeños encontramos los hospitales que ofrecen servicios de primer nivel de atención en salud, esto es medicina general, odontología, urgencias. En municipios con mayor población que se erigen como capitales de departamento, centros regionales o provinciales se ofrecen servicios de salud de segundo nivel (servicios de medicina especializada) y finalmente en municipios con mayor población se ofrecen servicios de salud de tercer y cuarto nivel (servicios de salud de mayor complejidad).

### 1.7.2. Marco contextual:

#### Ilustración 1. Mapa de Localización Sector del Morro Municipio de San Andrés de Tumaco



Fuente. Este estudio

Tumaco es un Municipio ubicado en el suroccidente del Departamento de Nariño, Colombia, a 300 km de San Juan de Pasto. Su nombre completo es San Andrés de Tumaco, pero también es conocido como La Perla del Pacífico por ser un importante puerto en el pacífico. Entre sus paisajes marítimos se destacan cabo Manglares, la bahía de Tumaco y las islas del Gallo, La Barra, El Morro y San Andrés de Tumaco (Cabecera del Municipio)<sup>21</sup>.

<sup>21</sup> MAPAS DE AMERICA. [en línea] [citado 2015-10-24] Disponible en internet: <http://mapasamerica.dices.net/colombia/mapa.php?nombre=Isla-El-Morro&id=11381>

Es el segundo centro urbano del Departamento de Nariño y su población corresponde al 11,4% del total departamental después del de la ciudad de Pasto. Tiene un puerto marítimo y diversas playas. Tiene grandes extensiones de manglares como hábitat de muchas especies de animales y plantas.

**1.7.3 Marco legal.** Según la constitución política, Colombia se encuentra organizada de manera unitaria, siendo autónoma en la toma de decisiones en relación a sus entidades territoriales que promueven el empleo.

La dirección general de la Economía está regida por el gobierno para la explotación de recursos naturales, la producción y la distribución de los diferentes servicios públicos y privados, de esta forma conseguir un mejoramiento en la calidad de vida. También existe un Plan Nacional de Desarrollo conformado por una parte general y un plan de inversiones de las entidades públicas del orden nacional para obtener un mejoramiento a largo plazo, este plan tendrá unos presupuestos los cuales se ejecutaran en proyectos y programas de inversión. Así de esta manera el estado interviene para dar pleno empleo a los recursos humanos y asegurar que todas las personas en particular tengan acceso efectivo a los bienes y servicios básicos y promover la productividad y competitividad y el desarrollo armónico de las regiones.

Existen leyes que contribuyen para que se promueva el desarrollo de las micros, pequeñas y medianas empresas, generando una mayor ocupación de los habitantes, formalizando de manera constante el empleo por parte de nuevas empresas. Todo este proceso se realiza mediante unas buenas relaciones laborales con el fin de lograr justicia dentro de un espíritu de coordinación económica y equilibrio social.

El código sustantivo del trabajo es uno de los encargados de la regulación de las relaciones del derecho individual del trabajo de carácter particular y colectivo, enfocado este código en toda actividad humana libre ya sea material o intelectual que una persona natural ejecuta al servicio de otra.

Afirma que existe una igualdad entre todos los trabajadores ante la ley, teniendo las mismas protecciones y garantías.

En lo referente al sistema de seguridad social tiene como objetivo garantizar todos los derechos irrenunciables de la persona y comunidad para obtener una calidad de vida digna; garantizando el estado a todos los habitantes el derecho a la seguridad social, siendo este un conjunto armónico de entidades públicas y privadas conformado por los regímenes generales establecidos para pensiones, salud, riesgos profesionales.

#### 1.7.4 Marco conceptual:

**Acuicultura.** Es una actividad en la cual se aplican unas técnicas y conocimientos de crianza de especies acuáticas vegetales y animales.

**Cautiverio.** Es la privación de libertad de una persona para poder realizar sus distintas actividades.

**Competitividad.** Un valor agregado que se materializa en el mercado concurrido por los competidores. De suma importancia en la permanencia de las empresas en el mercado.

**Corrupción.** Es el mal uso del poder público para conseguir una ventaja de manera ilegal, es decir no existe una transparencia y no hay unos principios como tal.

**Desarrollo Económico:** consiste en crear dentro de una economía local o regional, la capacidad necesaria para hacer frente a los retos y oportunidades que puedan presentarse en una situación de rápido cambio económico, tecnológico y social. No se trata tan sólo de un simple incremento de la actividad y la productividad económica, sino que viene acompañado de transformaciones estructurales; el proceso implica profundas modificaciones y sus estructuras evolucionan hacia formas superiores.

**Empleo:** actividad material o intelectual remunerada realizada en forma permanente o transitoria por los empleados de una empresa.

**Microempresario:** este término se utiliza para denota a las personas dueñas de las unidades empresariales que cumplen con los requisitos definido en la ley para este tipo de empresas. Ya sea para elaborar o comercializar un bien o para prestar un servicio.

**Narcotráfico.** Es una actividad ilegal que consiste en el cultivo, fabricación, distribución, venta, control de mercados, consumo y reciclaje de todo tipo de drogas que perjudican la salud de las personas.

**Ocupación:** categorías homogéneas de tareas que constituyen un conjunto de empleos que presentan similitud, desempeñados por una persona en el pasado, presente o futuro, según sus capacidades adquiridas por educación o experiencia, y por la cual recibe un ingreso en dinero o especie.

**ONG.** Son organizaciones que no son ni parte del gobierno ni de alguna empresa con fines de lucro.

**Turismo.** Son espacios en donde las personas se desplazan distintos a su entorno habitual, por un período mínimo de una noche, e interactúan con otro tipo de personas.

## 1.8 METODOLOGÍA

Esta investigación es de tipo descriptivo, según Hernández, Fernández y Baptista “Los estudios descriptivos buscan especificar las propiedades importantes de personas, grupos, -comunidades o cualquier otro fenómeno que sea sometido a análisis. Miden y evalúan diversos aspectos, dimensiones o componentes del fenómeno o fenómenos a investigar. Desde el punto de vista científico, describir es medir. Esto es, en un estudio descriptivo se selecciona una serie de cuestiones y se mide cada una de ellas independientemente, para así -y valga la redundancia- describir lo que se investiga”<sup>22</sup>. Lo que se busca es conocer en forma real la situación ocupacional de los habitantes de este sector del Municipio de Tumaco, para ajustar las recomendaciones de política a la realidad.

**1.8.1. Tipo de estudio.** El tipo de estudio cuenta con los enfoques cualitativos, cuantitativos y finalmente se proponen estrategias acorde al contexto estudiado.

**Cualitativa:** Esta investigación se fundamenta en la recolección de información en tiempo real de la situación de la ocupación para interpretar y analizar las principales características de la población en la isla del Morro Municipio de Tumaco.

**Cuantitativa:** Esta investigación se fundamenta en la recolección de datos numéricos para interpretar y analizar las principales características de la población ocupada en la Isla del Morro Municipio de Tumaco.

**Propositiva:** Al finalizar el análisis de la información se formula alternativas que permitan superar las dificultades que se identifique como relevantes para la esta población ubicada en la Isla del Morro Municipio de Tumaco.

---

<sup>22</sup> HERNÁNDEZ, R.; FERNÁNDEZ, C., y BAPTISTA, P. Metodología de la investigación. Madrid: Mc Graw-Hill, 2000. 497 p.

### 1.8.2 Población y muestra:

Población o universo: “En este trabajo se identifica como universo de estudio a la población de la isla del morro según información de la Alcaldía del Municipio de Tumaco”<sup>23</sup>.

**Cuadro 1. Población del sector del morro del municipio de Tumaco, 2015.**

<b>NOMBRE DEL BARRIO</b>	<b>TOTAL HABITANTES</b>
20 DE JULIO	287
BRISAS DEL AEROPUERTO	1648
CALLE PAEZ	120
CALLE SOUBLETH	112
EL BAJITO	2030
EL MODELO	787
EL MORRITO	515
EXPORCOL	1402
INSCREDIAL	108
LA CORDIALIDAD	669
LA FLORIDAD	484
LA UNIVERSIDAD	210
LIBERTADORES	1128
LUIS AVELINO PEREZ	215
PANTANO DE VARGAS	952
PUENTE MEDELLIN	313
PUERTAS DEL SOL	777
SAN FELIPE	65
TERMINAL MARITIMO	60
VIADUCTO EL MORRO	57
AVENIDAD LOS ESTUDIANTES	520
AVENIDA LAS PALMAS	704
<b>TOTAL PERSONAS</b>	<b>13.163</b>

Fuente: Alcaldía municipal de Tumaco.

<sup>23</sup> INFORMACIÓN TOMADA DE LA OFICINA DEL SISBEN DE LA ALCALDÍA MUNICIPAL DE TUMACO. 2015. [en línea] [citado 2015-10-24] Disponible en internet: [www.tumaco-narino.gov.co/](http://www.tumaco-narino.gov.co/)

**Cuadro 2. Rango de edades de la población del municipio de Tumaco, 2015.**

RANGO DE EDAD	NUMERO DE HABITANTES	PROCENTAJE (%)
0-4	25.289	12,67%
5-9	23.540	11,79%
10-14	22.969	11,50%
15-19	20.145	10,09%
20-24	18.513	9,27%
25-29	16.575	8,30%
30-34	15.338	7,68%
35-39	13.289	6,66%
40-44	10.090	5,05%
45-49	9.006	4,51%
50-54	6.976	3,49%
55-59	5.475	2,74%
60-64	4.028	2,02%
65-69	3.039	1,52%
70-74	2.051	1,035
75-79	1.642	0,825
80 Y MÁS	1.694	0,85%
	<b>199.659</b>	

Fuente: DANE.

De acuerdo al cuadro 2 elaborado con información del DANE, a 2015 el Municipio de Tumaco cuenta con una población de 199.659 habitantes. De este total de habitantes se calculó que el 59,82%, es decir 119.453 habitantes corresponden a población que están en el rango de edad entre 14 a 64 años que corresponde a la población económicamente activa.

De acuerdo a la oficina del SISBEN a 2015 se cuenta con 13.163 habitantes de la isla del morro. A esta población se le aplica el porcentaje del 59,82% que es la PEA y arroja una población de 7.874 habitantes que son el objeto de estudio.

Habitantes del Morro como P.E.A. = 7.874 a la que se le aplica la fórmula:

$$n = \frac{N * Z^2 * p * q}{e^2 * (N - 1) + Z^2 * p * q}$$

Dónde:

**N=** Es la población total, es decir 7.874 habitantes.

**n =** tamaño de la muestra.

**Z= 1,96** (valor tabla normal al 95% de confianza.)

**e= 0,05** (error máximo).

**p= 0,5**

**q= 0,5**

$$n = \frac{7874 * 1,96^2 * 0,5 * 0,5}{0,07^2 * (7874 - 1) + 1,96^2 * 0,5 * 0,5} = 191$$

**1.8.3. Fuentes de recolección de la información.** Para la recolección de la información se recurre a fuentes primarias, secundarias y terciarias y para el informe final se obtendrá información primaria suministrada por los sujetos antes identificados.

Para la consecución de la información se aplica un formulario de encuesta a la población ocupada de la isla del Morro en el Municipio de Tumaco con el fin de obtener información veraz y objetiva para poder llevar a cabo el estudio.

Una vez recogida la información se procede a realizar el análisis valiéndose de técnicas estadísticas con el fin de formarse un concepto claro respecto de la situación.

**1.8.4 Diseño de procedimientos y métodos.** La información que se obtiene es a través de fuentes primarias mediante entrevistas y encuestas, las cuales se le realiza a la población ocupada en la isla del Morro Municipio de Tumaco, también se tuvo en cuenta información secundaria la cual será obtenida mediante documentos que interpreten estadísticas y procesos llevados a cabo para el desarrollo económico y por último información terciaria que se obtiene a partir de herramientas como el internet.

La encuesta. Pretende proporcionar información acerca de las principales características sobre la población ocupada en la isla del Morro Municipio de Tumaco, a través de preguntas estructurales formuladas a los dueños de los negocios.

**1.8.5 Técnicas de análisis e interpretación de resultados.** El proceso va desde la obtención de las informaciones terciarias, secundarias y primarias, se organizó, depuró, tabuló, analizó, interpretó y se elaboran los informes correspondientes. Además se empleó el programa econométrico Stata 12, en

donde se empleó un modelo Logit Multinomial para estimar la probabilidad que un individuo elija una de las cinco alternativas de ocupación de igual modo se estimó un modelo de descomposición de Oaxaca Blinder que permite analizar las diferencias salariales entre hombres y mujeres derivados de diferencias observables del individuo como capital humano, características personales y del puesto de trabajo, y las no observables, dentro de las cuales está la discriminación.

## 2. ANÁLISIS DEMOGRÁFICO

Para comprender la dinámica demográfica del Municipio de Tumaco, es necesario partir de un recorrido histórico, para así entender el gran entramado cultural con que cuenta este Municipio. De este modo, se puede apreciar que la composición de la población actual, está fuertemente influenciada por diversas culturas con costumbres y tradiciones ancestrales marcadas, *“Los primeros pobladores de estas islas fueron unos indígenas trashumantes que cultivaban el maíz y la yuca. Además, eran pescadores y cazaban pequeños animales. Construyeron casas de madera con techos de hojas de palma. Eran expertos alfareros y orfebres incomparables. Adoraban como dioses al jaguar y a la anaconda. Desaparecieron misteriosamente de estas tierras después de un milenio de permanencia”*<sup>24</sup>.

Adicionalmente, años más tarde, millones de mujeres y hombres africanos fueron arrancados de sus aldeas y transportados a América. Fueron traídos como esclavos a trabajar en los cultivos, ganaderías y minas que los españoles explotaban. Pero muchos de estos hombres y mujeres procedentes de África se fugaron de las propiedades de sus amos y formaron los palenques que eran territorios donde podían vivir en libertad... Para vivir en América, los africanos y sus descendientes eligieron las tierras ardientes de las riberas de los ríos o las orillas del mar: muchos de ellos prefirieron los ríos, los manglares y las tierras de la costa pacífica. De ese modo llegaron los negros a Tumaco. Partiendo de estos acontecimientos se fue formado el aspecto demográfico que actualmente existe en el municipio de Tumaco<sup>25</sup>.

**Cuadro 3. Características generales del municipio de Tumaco, 2015**

<b>CATEGORÍA MUNICIPAL 2015</b>	<b>4</b>	<b>EXTENSIÓN KM2</b>	<b>3.778</b>	<b>% ÁREA DEL MUNICIPIO SOBRE ÁREA DEPARTAMENTAL</b>	<b>11,4%</b>	<b>DENSIDAD POBLACIONAL (Personas por km2)</b>	<b>52,85</b>
---------------------------------	----------	----------------------	--------------	--	--------------	--	--------------

Fuente: DNP-ficha de caracterización municipal, DANE.

Con base en la ficha de caracterización municipal, se puede apreciar que el Municipio de Tumaco esta categorizado como un Municipio de cuarta categoría, esto significa según el artículo sexto de la ley 617 de 2000 que Tumaco obtiene

<sup>24</sup> SANCHEZ GUTIERRES, Jairán. Caracterización y diagnóstico socioeconómico y ambiental de la Costa Pacífica del departamento de Nariño. Pasto: Servicio Nacional de Aprendizaje, Programa de formación en gestión ambiental y cadenas productivas, 2008. p. 49.

<sup>25</sup> Ibíd.

unos ingresos corrientes de libre destinación anuales menores a 25.000 millones de pesos. En tal sentido, por población debería estar en primera categoría, sin embargo el aspecto financiero afecta esta variable.

Partiendo de lo anterior, en los 3.776 kilómetros cuadrados que componen el Municipio según el Departamento Administrativo Nacional de Estadística para el año 2015 habita una población total de 199.659 habitantes que representan aproximadamente el 11,4% de la población total del departamento de Nariño. Además, el 56% está localizado en la zona urbana y el 44% se ubica en la zona rural.

#### **Cuadro 4. Población del municipio de Tumaco, 2015.**

<b>Total población en el municipio</b>	199.659
<b>Porcentaje población municipal del total departamental</b>	11,4%
<b>Total población en cabeceras</b>	111.589
<b>Total población resto</b>	88.070
<b>Total población hombres</b>	99.858
<b>Total población mujeres</b>	99.801
<b>Población (&gt;15 o &lt; 59 años) - potencialmente activa</b>	115.407
<b>Población (&lt;15 o &gt; 59 años) - población inactiva</b>	84.252

Fuente: DANE, 2015

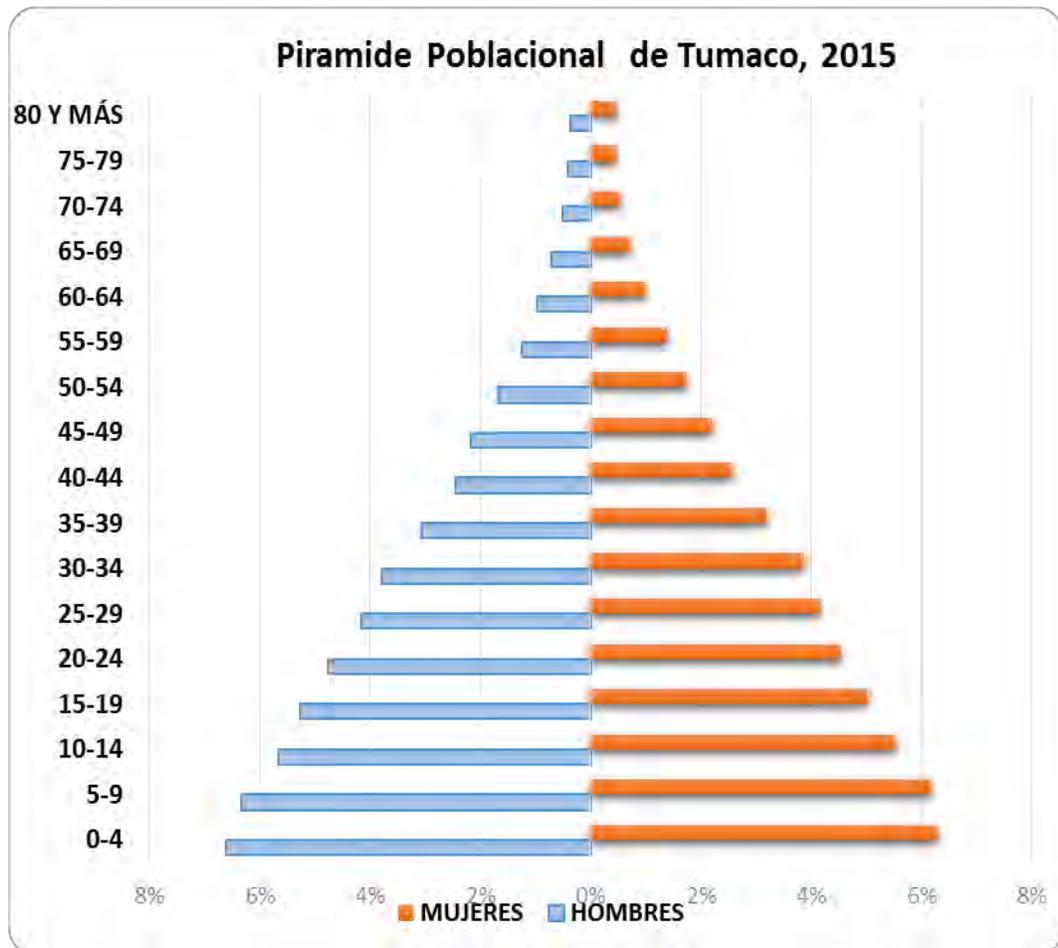
Ahora bien, al ser comparada la población por etnias, se evidencia que el 93% de la población es afrocolombiana, el 6% es indígena y el 1% es blanco-mestizo. Esto muy coherente con el legado del proceso de colonización que atravesó este territorio, en donde la población de orígenes africanos tiene mayor preponderancia en la actualidad debido ya que estas costas fueron tomadas como escapes de los procesos de colonización.

De igual modo según el DANE a 2015, existe un número de 66 personas pertenecientes a la etnia raizal y 1 persona de origen de San Basilio de Palenque. Por otro lado, al hacer la comparación pro grupos etarios se puede notar una importante base representada en menores de edad. De este modo se puede establecer que el índice de dependencia infantil es bastante significativo.

La proporción de población infantil es bastante alta por lo cual se cuenta que el índice de dependencia infantil es bastante significativo, este es un indicador que mide el grado en que una población depende de otra, en este caso mide el grado

en que la población menor de 15 años depende de la población en edad de trabajar entre los 15 y 64 años.

**Gráfico 1. Pirámide poblacional del municipio de Tumaco, 2015.**



Fuente: elaboración propia con base en datos del DANE.

De este modo, para el año 2015 el índice de dependencia infantil se encuentra alrededor de los 0,65 lo cual es un indicador que denota la gran dependencia de la población joven. Esta, debe ser suficientemente estimulada para que tenga un gran papel en el corto y mediano plazo como generadores de desarrollo.

Una de las teorías más representativas en este apartado sin dudas es la teoría de los lugares centrales de Walter Christaller. Esta teoría marcó un hito tanto en la teoría de la localización y en la geografía moderna, ya que se constituye en el estudio que afianzó la nueva geografía o geografía cuantitativa. Esto se explica en la medida en que los supuestos sobre los cuales se construye la teoría son: 1)

Espacio isotrópico, es decir un territorio totalmente llano y homogéneo, 2) Distribución homogénea de la población, 3) Una distribución homogénea de la renta, 4) Una estructura de transporte que permite la movilidad de los bienes y servicios y 5) Mercado de competencia perfecta. Esta teoría en muchos aspectos no es aplicable al ámbito municipal y mucho menos en la isla del morro, especialmente en lo relacionado a los supuestos. Aunque su aplicación en muchos aspectos se halló que era evidente.

De acuerdo con Christaller, la función principal de las ciudades consiste en abastecer de bienes y servicios a la población de las áreas rurales. La naturaleza de estos bienes y servicios entonces serán de carácter urbano que hacen que los habitantes de las áreas de influencia de las diferentes ciudades acudan a ellas. Al ser Tumaco un municipio con una gran ruralidad, puesto que al analizarla desde el aspecto poblacional, como se indicó anteriormente, el 44% de la población se ubica en la zona rural. Muchos pobladores locales de la zona rural encuentran a la cabecera municipal como el lugar en que se realizan las compras de los diversos productos de la canasta familiar y de igual modo se aprovecha la estancia en la ciudad para visitar la isla del morro como un lugar predilecto para realizar actividades recreativas por las playas.

Al igual que lo anterior es muy importante destacar la teoría de la localización muy relacionada con la anterior. Es de vital importancia mencionar la existencia de una articulación entre las actividades económicas y el territorio que se realiza a través del análisis del papel de los costos de transporte en el análisis económico cuyo soporte está en la microeconomía y en la teoría del equilibrio general. La localización de dichas actividades dependerá entonces de la ubicuidad o localización de los insumos, de la ubicuidad o localización de los mercados y de la intensidad del uso del suelo por unidad de trabajo. En el municipio cuenta con territorios colectivos de comunidades negras e indígenas que vienen desarrollando diversas actividades agropecuarias principalmente.

## **2.1 SALUD**

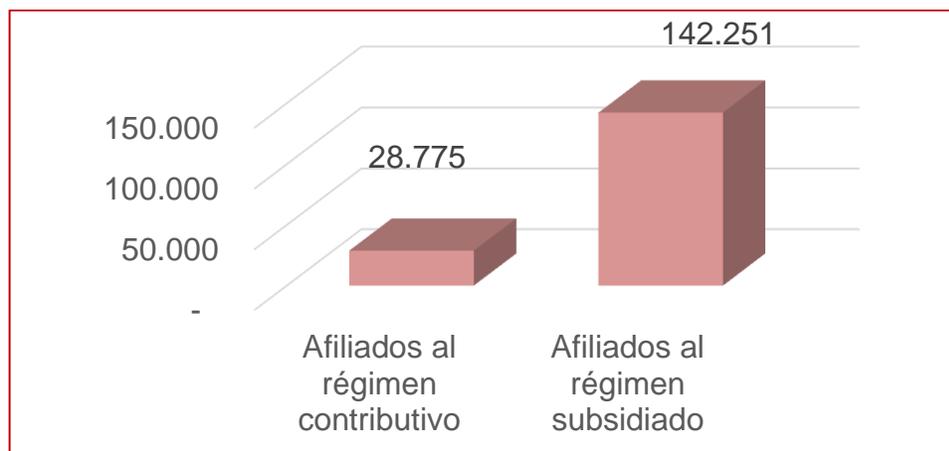
Dentro de los aspectos demográficos se ha contemplado realizar un análisis detallado de la situación de la salud del Municipio. Esto sin dudas es un aspecto muy valioso puesto que aporta las bases para determinar el bienestar que debe existir en la población.

Irda Adelman considera el desarrollo económico, como distinto del mero crecimiento de la economía. Es por ello que debe combinar cuatro elementos fundamentales: 1) Crecimiento auto sostenido, 2) cambio estructural en los patrones de producción, 3) modernización social, política e institucional, 4) mejora extendida de las condiciones humanas.

En esta última condición se encuentra el desarrollo adecuado que debe desempeñar y jugar la salud. En tal sentido la mejora de la condición humana tiene que ver con gozar de una mejor salud. Es que la salud es un estado de completo bienestar físico, mental y social, no solamente la ausencia de enfermedad o dolencia, según la definición presentada por la Organización Mundial de la Salud (OMS) en su constitución aprobada en 1948.

Partiendo de lo anterior, es necesario plantear que los retos relacionados con la salud son enormes. Es que a 2015 se cuenta con un registro de 171.026 entre los regímenes subsidiado y contributivo que representa unas coberturas del 87,8% y del 2,5% respectivamente.

**Gráfico 2. Afiliados al sistema de salud según régimen, Tumaco 2015**



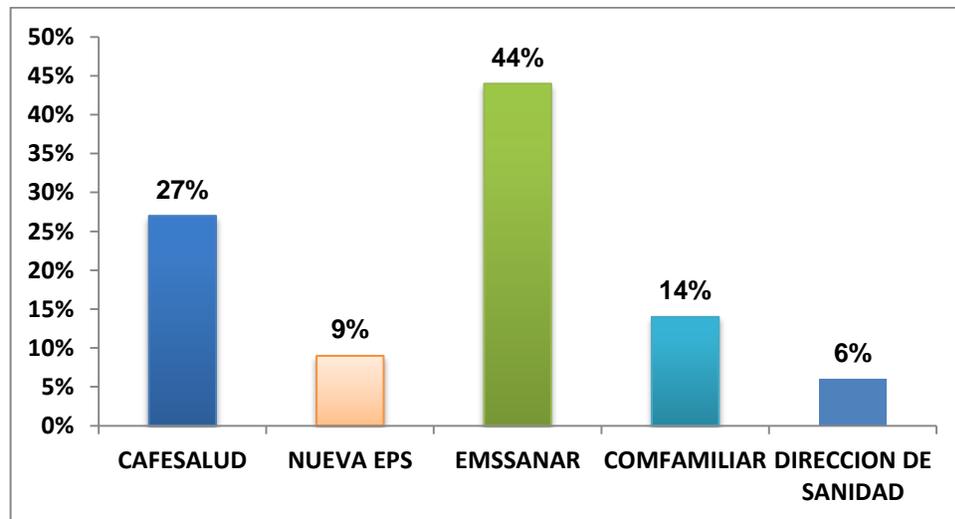
Fuente: Ministerio de Salud, 2015.

Como se establece anteriormente, el número de habitantes del Municipio es de 199.659 para el año 2015. De tal manera, que el registro oficial de afiliación presenta un número bajo con una cobertura en salud que resulta insuficiente a los habitantes del municipio. No obstante, los problemas principales para la población en Tumaco radican en la calidad de la prestación del servicio. De entrada se puede apreciar un panorama complejo de baja cobertura y escasa calidad del servicio que sin dudas afectan el bienestar.

Por lo anterior se puede plantear que en términos generales la atención es bastante precaria. Esto se explica en la medida en que los establecimientos hospitalarios como el caso de E.S.E. Hospital Divino Niño y E.S.E. Hospital San Andrés del Municipio de Tumaco, presentan serias dificultades operativas que garanticen una adecuada prestación del servicio a la comunidad en general. Es así, que la dotación de estos centros es inadecuada. A pesar del traslado del

Hospital a la Zona de carretera en la vereda de Inguapi, la atención no ha mejorado puesto que existe un déficit en personal al no contar con especialistas en varias áreas, el mobiliario es el mismo del antiguo Hospital. De igual modo, en algunos procedimientos los pacientes deben adquirir los insumos como guantes, tapabocas o jeringas con recursos propios.

**Gráfico 3. Afiliados al sistema de salud según EPS, Isla del Morro 2015.**



Fuente. Este estudio

Al analizar la afiliación de la población se puede establecer que existen 5 entidades que prestan los servicios de salud a la población. En tal sentido, se identifica que la afiliación al sistema de salud en un 27% pertenece a la IPS Café Salud, en 9 % a la Nueva EPS, un 44% a Emssanar, 14% a Comfamiliar y 6% a la Dirección de Sanidad que se constituye en un régimen especial y atiende a profesionales de Fuerzas Militares, entre otros.

Ahora bien, al analizar los resultados del estudio de la situación de salud de la población ocupada en la isla del morro, se puede determinar un gran porcentaje de personas que no se encuentran afiliados de los diferentes tipos de ocupaciones. De este modo como se aprecia en el siguiente gráfico, para el caso de los trabajadores por cuenta propia que son personas naturales que cumplen los siguientes requisitos: 1) que su actividad económica pertenezca a una de las 16 actividades señaladas en el artículo 340 del estatuto tributario y 2) que los ingresos obtenidos en el desarrollo de esa actividad económica corresponda por lo menos al 80% del total de sus ingresos, además de ser una persona que presta sus servicios por su propia cuenta y riesgo.

**Cuadro 5. Contexto de la salud de la población ocupada de la isla del morro, 2015.**

<b>CONTEXTO DE LA SALUD DE LA POBLACIÓN OCUPADA</b>					
	<b>Cuenta Propia</b>	<b>Empleado público</b>	<b>Empleado privado</b>	<b>Empleado sin sueldo</b>	<b>Empresario</b>
<b>Afiliación a Seguridad Social en Salud</b>					
SI	43%	98%	69%	66%	98%
NO	57%	2%	31%	34%	2%
<b>Régimen</b>					
Contributivo	36%	70%	70%	0%	63%
Subsidiado	58%	24%	25%	100%	34%
Especial	6%	6%	5%	0%	3%
<b>Asiste al médico</b>					
SI	51%	53%	49%	53%	27%
NO	49%	47%	51%	47%	73%

Fuente. Este estudio

Este cuadro retrata la realidad de un gran número de pobladores de la isla del morro. En tal sentido, se puede apreciar según el tipo de ocupación, los trabajadores por cuenta propia representan un 51,31% de la población ocupada de la isla del morro. De estos se aprecia que un 47% no se encuentra vinculado a ningún régimen de seguridad social en salud lo cual plantea retos para mejorar esta situación que no garantiza la formalización laboral de estos trabajadores. Además, de los afiliados en su gran mayoría se encuentran en el régimen subsidiado de salud en un 58%, mientras que el régimen contributivo representa el 36% de la población ocupada de la isla del morro.

Como era de esperarse, los trabajadores del sector público y empresarios presentan unas altas tasas de afiliación al sistema de salud con un 98% de afiliación; mientras que los empleados del sector privado presentan afiliaciones similares a los empleados sin sueldo. Esto refleja el grado de informalidad en muchos establecimientos de las diferentes actividades económicas presentes en esta población, y se explica en la medida en que las empresas no exigen la afiliación a sus colaboradores. Además, es un dato bastante importante en la medida en que el sector privado no ha contado con un suficiente apoyo y seguimiento por parte de las autoridades locales.

Por su parte, en lo referente al régimen de salud al cual se afilian los individuos ocupados de la isla del morro, para el caso de los trabajadores cuenta propia y trabajador sin sueldo sobresale la afiliación al régimen subsidiado 58% y 100% respectivamente. Para el caso específico de los trabajadores sin sueldo, es fácil concluir que esta situación se presenta por no contar con ingresos estables lo que obliga a que deban estar afiliados al régimen subsidiado. A su vez los empleados públicos, empleados privados y empresarios al contar con mayor estabilidad de los ingresos, pueden contribuir a sus esquemas de seguridad social fruto de la vinculación laboral con la que cuentan.

De igual modo, es preocupante que las personas aun contando con la afiliación al sistema general de salud, estos no recurren frecuentemente a las consultas o tratamientos al sistema de salud, salvo el caso de los empresarios quienes acuden frecuentemente a consultas médicas en una 73%, claro está que esto sucede de esta forma debido a que la atención la reciben en clínicas privada del Municipio que brindan mayor calidad en la prestación del servicio. Esto evidencia la gran desconfianza que se tiene de la calidad de la prestación del servicio que es ofrecido por el sector público en el Municipio. Así las cosas, el Municipio debe mejorar este aspecto puesto que se ve afectado gran cantidad de población del Municipio.

Lo anterior exige que la Secretaria de Salud del Municipio emprenda acciones inmediatas frente a las grandes consecuencias que las diferentes patologías provocan en la población municipal. Especialmente, son preocupantes las patologías que están afectando a la primera infancia del Municipio. Estas patologías han ocasionado múltiples muertes en el Municipio con altas tasas de incidencia en el año.

#### **Cuadro 6. Principales patologías presentes en el Municipio, 2015.**

<b>Razón De Mortalidad Materna. (X 100.000 Nv.)</b>	<b>Tasa De Mortalidad Infantil &lt; De 1 Año ( X 1.000 Nv)</b>	<b>Tasa De Mortalidad Por Desnutrición En Menores De 5 Años</b>	<b>Incidencia Tuberculosis</b>	<b>% Desnutrición Global &lt; 5 Años</b>	<b>% Desnutrición Crónica &lt; 5 Años</b>
179%	30%	4%	21%	4,4%	19,1%

Fuente: IDSN, Min Salud.

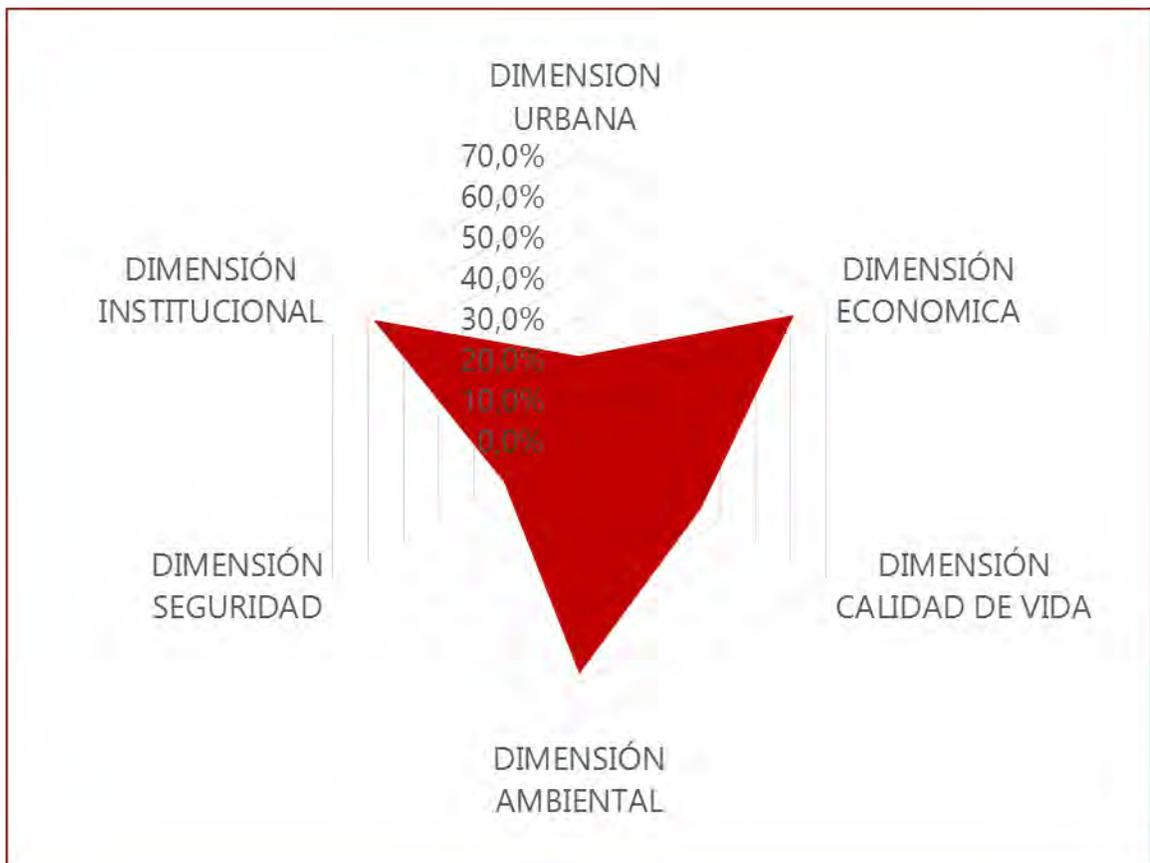
Para mejorar el bienestar de la población, deben considerarse todos los aspectos relevantes y sin dudas la situación que presenta el Municipio de Tumaco, particularmente en la Isla del Morro, en primera instancia debe hacerse énfasis en la calidad de la salud. En segunda instancia, debe mejorarse la cobertura del sistema de salud en los diferentes regímenes, ambas estrategias ligadas con las

teorías del desarrollo económico, planteadas en el marco teórico y los planteamientos de la Organización Mundial de la Salud, en donde una adecuada prestación de la salud, garantiza el bienestar de la población y seguramente contribuye a mayores niveles de competitividad de la población ocupada.

### 3. CONTEXTO DE LA EDUCACIÓN

Son muchos los aportes que concuerdan en que unos de los motores principales del desarrollo de un individuo y su comunidad es la educación. Partiendo de lo anterior, es necesario analizar los aspectos educativos de los pobladores del Municipio de Tumaco y en especial de la isla del morro, para identificar las principales falencias en este ámbito y como esto se relaciona con los aspectos ocupacionales. Al respecto, es necesario introducir que los retos en esta materia son necesarios de comprenderlos para que el abordaje permita plantear estrategias que apunten a soluciones reales.

**Grafico 4. Entornos del desarrollo Municipio de Tumaco, 2015.**



Fuente: DDTS, GET, DNP 2014.

La Dirección de Desarrollo Territorial Sostenible DDTS, y su Grupo de Estudios Económicos del Departamento Nacional de Planeación crea una metodología cuya finalidad es el cierre de brechas socioeconómicas en el territorio nacional.

Para tal fin se parte de la definición de unos entornos de desarrollo con seis dimensiones del desarrollo a saber: 1) Urbana, en donde 0 representa que el Municipio cuenta con la menor dinámica urbana y 1 mayor, 2) Económica, en donde 0 representa que el Municipio tiene menores capacidades económicas y 1 lo contrario, 3) Calidad de Vida, en donde 0 representa que el Municipio cuenta con las peores condiciones de vida y 1 lo contrario, 4) Ambiental, en donde 0 representa que en el Municipio existe menor afinidad en temas ambientales y 1 lo contrario, 5) Seguridad, en donde 0 explica que el Municipio es inseguro y 1 lo contrario y 6) Institucional, en donde 0 representa que el Municipio cuenta con limitaciones en el desempeño de la institucionalidad pública y 1 que es más eficiente.

El análisis de estos entornos del desarrollo aporta un gran valor en la comprensión integral del Municipio. En vista de ello, se puede apreciar que existen importantes potenciales en las capacidades económicas y la afinidad en temas ambientales. Esto se explica, gracias a la estratégica ubicación del Municipio en el litoral del pacífico colombiano, puesto que su riqueza ambiental y agroecológica es apropiado para el desarrollo de diversas actividades productivas y ambientales que pueden aportar a la construcción y mantenimiento de fuentes de ingresos sostenibles, que deben ser gestionadas visionariamente para que sean polos de desarrollo.

Por supuesto, los aspectos de la dimensión de seguridad y la dimensión urbana presentan resultados negativos para el periodo analizado y por ende son aspectos que rezagan el desarrollo del Municipio. Especialmente, el aspecto de la dimensión de seguridad es bastante delicado para el Municipio, en la medida en que genera una gran resistencia de procesos de inversión tanto por propios como foráneos. Es que el caso de las extorsiones, citando un caso, es bastante complejo de manejar por parte del sector productivo, ya que mengua considerablemente los beneficios que se debe obtener del ejercicio económico.

Partiendo de lo anterior, para contar con unas mediciones comparables de los entornos de desarrollo entre los Municipios del DNP plantea 8 indicadores que permiten identificar las brechas existentes para desarrollar acciones concretas que buscan cerrarlas. Este análisis de brechas cobra importancia en la medida en que los esfuerzos deben ser realizados por parte de las administraciones locales con los recursos del Sistema General de Participaciones, del Sistema General de Regalías y todas las fuentes disponibles del orden gubernamental y no gubernamental.

No obstante, el sector privado organizado y en general todos los micro emprendimientos particulares deben aportar en procura de mejorar la calidad de vida en Tumaco, especialmente en lo tocante a la ocupación, con la generación de empleos dignos, que permitan percibir unos ingresos suficientes para la

satisfacción plena del núcleo familiar, al cubrir necesidades básicas y permitir el ahorro e inversiones que creen valor económico para la región.

En el caso de la educación, existen tres indicadores sobre los cuales las alcaldías en sinergia con las gobernaciones deben hacer un esfuerzo hasta el 2018, para el cierre de dichas brechas.

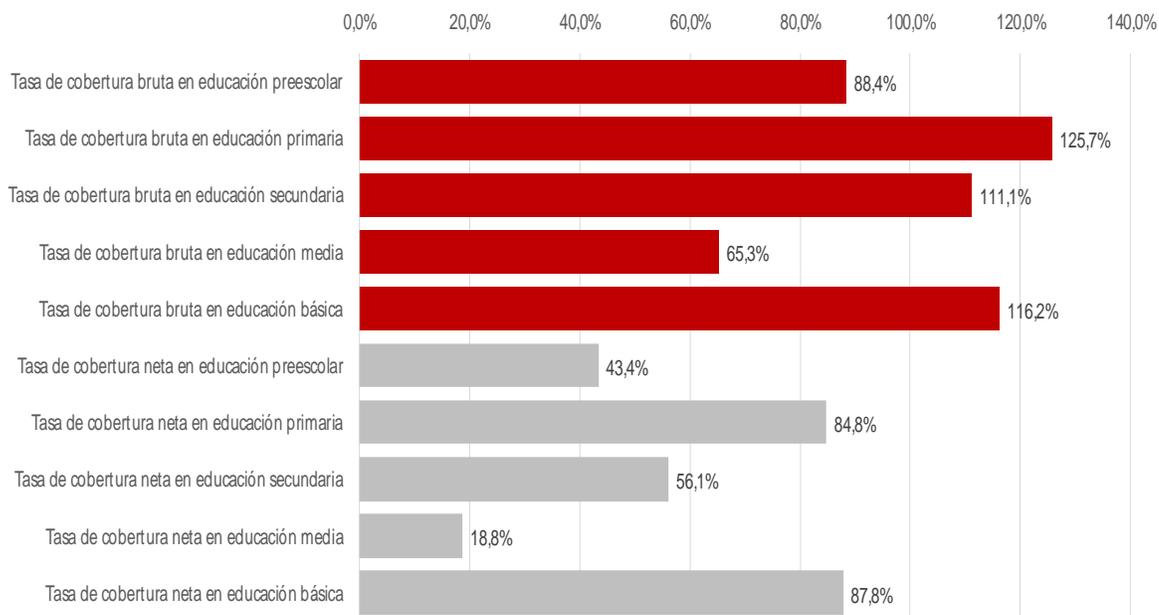
**Cuadro 7. Brechas en educación del Municipio de Tumaco, 2015.**

	Municipio	Departamento	Región	Resultado Esperado 2018**
<b>Cobertura neta educación media (% ,2015)</b>	20,43%	31,4%	35,4%	36,5%
<b>Pruebas saber 11 matemáticas (2015)</b>	43	45,65	44,77	45,70
<b>Tasa analfabetismo mayores a 15 años (2005)</b>	17,1%	12,0%	8,7%	7,1%

Fuente: DANE, MINEDUCACION.

El cuadro anterior se puede apreciar entonces que los retos para el Municipio son bastante importantes. Son una indicación de que los esfuerzos deben ser altos para lograr cerrar las brechas. En el caso de la tasa de analfabetismo, que se encuentra al 17,1% debe hacerse una reducción bastante importante con programas que efectivamente apunten a eliminar este aspecto negativo. Cabe resaltar que esta población que se encuentra en estado de analfabetismo se localiza principalmente en las zonas rurales dispersas, por lo que los esfuerzos se hacen aún más grandes.

**Gráfico 5. Desagregación coberturas de educación de Tumaco, 2014.**



Fuente: MINEDUCACIÓN.

Al hacer un análisis de la desagregación de las coberturas en educación, si bien las tasas brutas presentan niveles altos, como en el caso de las tasas de coberturas brutas en educación primaria, secundaria y media; estas al ser comparadas con las tasas netas que son la relación entre estudiantes matriculados en un nivel educativo que tienen la edad adecuada para cursarlo y el total de la población en el rango de edad apropiado para dicho nivel, se encuentra que las tasas netas arrojan niveles bajos. Especialmente, la tasa de cobertura neta en educación media, que es tenido en cuenta para el cierre de brechas por el DNP, pues a 2014 estuvo en 18,8% mientras que en el 2015 la tasa fue del 20,43% lo cual es un indicio de un progreso lento si se piensa en la meta del 36,5% al año 2018.

Con lo anterior, queda en evidencia la necesidad que existe en Tumaco de un fomento adecuado de la educación en todos los niveles y como debe esto apuntar a mejorar integralmente la calidad de vida de la población, en especial, en lo relacionado al aporte de la educación a mejorar las competencias para el mundo laboral de sus pobladores. De igual modo, es importante destacar que los temas de la conectividad juegan un papel primordial en el fomento de una educación de alta calidad. Al respecto, el Ministerio de las Tecnologías de la Información Comunicaciones plantea un panorama desalentador para el Municipio que a 2015 presentaba un índice de penetración de internet de tan solo el 1,3%.

**Gráfico 6. Nivel de estudios de la población ocupada de la isla del morro, 2015.**



Fuente. Este estudio

Como se puede apreciar en el gráfico anterior, los habitantes de la isla del morro en su mayoría han alcanzado el nivel de estudios secundarios completos en un 22% o que está en curso en un 23%. Sin embargo, es necesario resaltar que este nivel de estudios representa el 45% en total, lo cual es significativo si se piensa en la cualificación que se tiene para desempeñarse laboralmente, en empleos de calidad.

Es importante apreciar que el 15% está cursando o ha finalizado estudios superiores universitarios. Cabe destacar que la oferta de estudios superiores es bastante limitada en el Municipio de Tumaco, lo cual se ve reflejado en el reducido número de personas con este nivel de estudios.

#### **4. CARACTERÍSTICAS Y ESTRUCTURA OCUPACIONAL DE LA POBLACIÓN DE LA ISLA DEL MORRO DEL MUNICIPIO DE TUMACO**

Para dar respuesta a este planteamiento de cómo es la estructura ocupacional de la isla del morro del Municipio de Tumaco, es necesario partir del análisis las principales características que explican la situación actual, para comprender a fondo la problemática existente.

Es necesario partir de un análisis teórico como se planteó en el marco de referencia. La teoría de las etapas de desarrollo de Rostow que tuvo su desarrollo en la economía regional con los estudios de E. Hoover y J. Fischer según los cuales, a nivel regional el proceso de desarrollo sigue un proceso lineal por etapas cuyo avance en una etapa exige la superación de otra. Las etapas serían las siguientes: 1) Economía de subsistencia sustentada en actividades del sector primario de la economía, 2) Cierta grado de especialización en un número de bienes primarios para la exportación de la región, y el surgimiento de una industria incipiente que responde al mercado local, 3) Desarrollo de actividades industriales más sofisticadas y 4) Desarrollo de actividades económicas del sector terciario.

El caso de la isla del morro es particular en la medida que las principales actividades económicas que actualmente ocupan a la población están en el sector terciario. Es muy poco el desarrollo en actividades industriales y menos las actividades primarias. Sin embargo se puede introducir en este punto, que muchas de estas actividades se encuentran en un grado incipiente de sofisticación y terminan siendo para subsistencia de las personas que se ocupan en dichas actividades.

De otro lado, se plantea un modelo Logit Multinomial para analizar las probabilidades de que un individuo se encuentre en alguno de los cinco tipos de ocupaciones tenidos en cuenta en estudio según el siguiente gráfico.

**Gráfico 7. Estructura de la ocupación en la isla del morro, 2015.**



Fuente. Este estudio

Los resultados de esta investigación dan cuenta de una estructura poblacional muy particular, que tiene en cuenta cinco tipos de ocupaciones para el Municipio. De este modo, se encontró que el 51,31% de la población se encuentra en el tipo de ocupación cuenta propia, seguido de un 16,23% como empresarios y así mismo los empleados del sector público con un 15,71%. Estos tres tipos de ocupación representan el 83,25% del total de la población ocupada del Municipio, lo cual indica la gran importancia que tienen en conjunto, lo cual es bastante importante a la hora de enfocar estrategias que respondan a resolver las particularidades de cada tipo de ocupación. Especialmente en lo relacionado a los trabajadores cuenta propia y empresario y que son generados de puestos de trabajo

Una vez comprendido como se encuentra la estructura ocupacional por tipo de ocupación, es necesario analizar las principales características de esta ocupación. De esta forma, se puede apreciar que la tendencia y el hallazgo principal radican en que la población se dedica principalmente a actividades de servicios y comercio con un 67% y 33% respectivamente. Si bien, se incorpora en el trabajo de campo las actividades de transformación y agricultura, se puede apreciar que estas no se estaban desarrollando y por ende se evidencia la orientación a servicios y comercio. Esto nos plantea que en el caso de los individuos que se dedican a actividades comerciales lo hacen principalmente mediante establecimientos como tiendas de barrio, papelerías, pequeños almacenes de ropa y de calzado; mientras que los que se dedican a los servicios van desde servidores públicos, docentes, militares en ejercicio, restaurantes, ventas de comidas rápidas, estancos, y otros.

**Gráfico 8. Actividad económica de la población ocupada de la Isla del Morro, 2015.**



Fuente. Este estudio

Vale la pena destacar que muchos cuentan con establecimientos de servicios o comerciales y estos en su gran mayoría son bajo el tipo de ocupación cuenta propia. Además se destaca que la generación de empleo generalmente es para sí mismos o familiares cercanos.

Además de lo anterior se puede establecer que existe una desarticulación con la normatividad que se refleja principalmente en la falta de afiliación al sistema de seguridad social en salud. Esto es una gran debilidad presente en la población ocupada de la isla del morro y debe darse un debate fuerte para mejorar este aspecto.

**Cuadro 8. Generación de empleo de los establecimientos, 2015.**

Número de empleos directos que genera			
1 a 5	6 a 10	11 a 15	16 a 50
63,4%	30,9%	5,8%	0,0%

Fuente. Este estudio

Como se ha venido planteando, la generación de empleo en las actividades económicas más fuertes como son el comercio y los servicios, por sus características de bajo desarrollo y fomento por parte de entes gubernamentales o

capital de inversión privado, no ha permitido dinamizar la economía mediante la generación de puestos de trabajo de calidad y que permitan generar una estabilidad a los individuos. Así las cosas, se demuestra que el 63,4% de los establecimientos han generado entre 1 y 5 plazas laborales, el 30,9% ha generado entre 6 y 10 puestos de trabajo y finalmente el 5,8% genera entre 11 y 15 empleos. Esto deja claro que son micro y pequeñas empresas que generalmente son de tipo familiar y los puestos de trabajo se rotan entre los miembros del grupo familiar.

**Cuadro 9. Generación de empleo por actividad, 2015.**

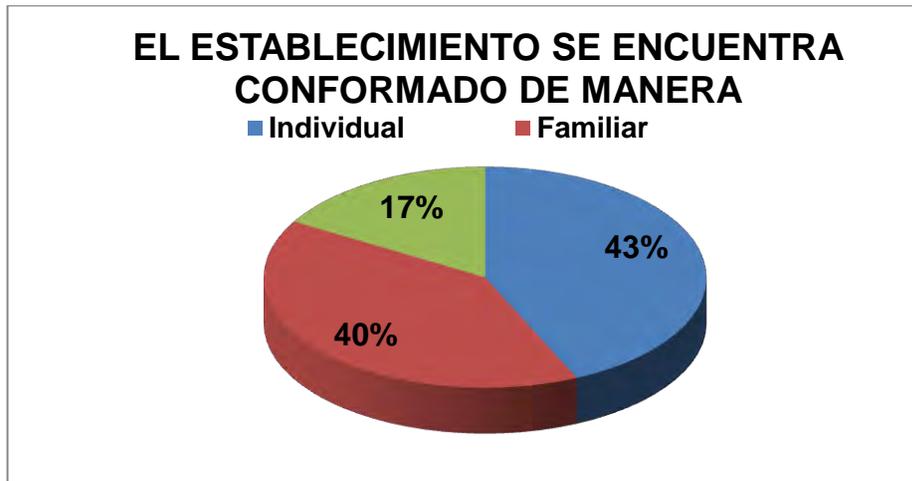
<b>ACTIVIDAD</b>	<b>Total de Empleo por actividad</b>	<b>1 a 5</b>	<b>5 a 10</b>	<b>10 a 15</b>	<b>15 a 50</b>
<b>SERVICIOS</b>	67%	43,5	20,9	2,6	0,0
<b>COMERCIO</b>	33%	19,9	9,9	3,1	0,0

Fuente. Este estudio

Como se planteó anteriormente, la actividad de servicios ha generado mayor ocupación de la población de la isla del morro. Esto es totalmente coherente al analizarlo desde el punto de vista de la generación de puestos de trabajo. De este modo en el cuadro anterior se aprecia que las tasas de ocupación para estas actividades son mayores para servicios.

Es así que se destaca la generación empleos entre 1 a 5 con un 43,5% para servicios, frente al 19,9% del comercio. Esto evidencia la gran diferencia entre estas actividades.

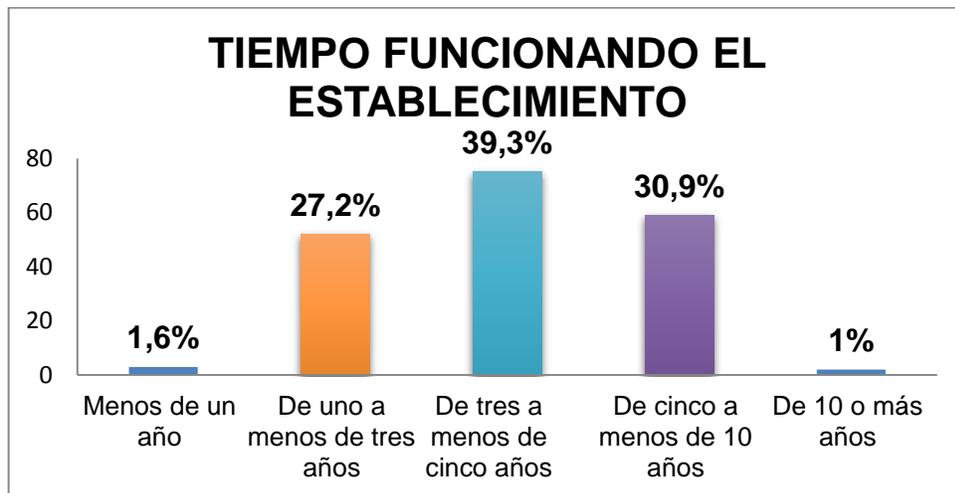
**Gráfico 9. Conformación del establecimiento, 2015.**



Fuente. Este estudio

Como indica el gráfico 9, el 43% de los negocios son de tipo individual y el 40% familiar y tan solo 17% es asociativo. Esto explica que muchos de los pobladores se encuentran como cuenta propia en un 51,31% o empresarios en un 16,23%. No obstante, lo que se quiere destacar es que las condiciones de formalidad no son las adecuadas y no garantizan estabilidad a los individuos.

**Gráfico 10. Tiempo de funcionamiento del establecimiento, 2015.**



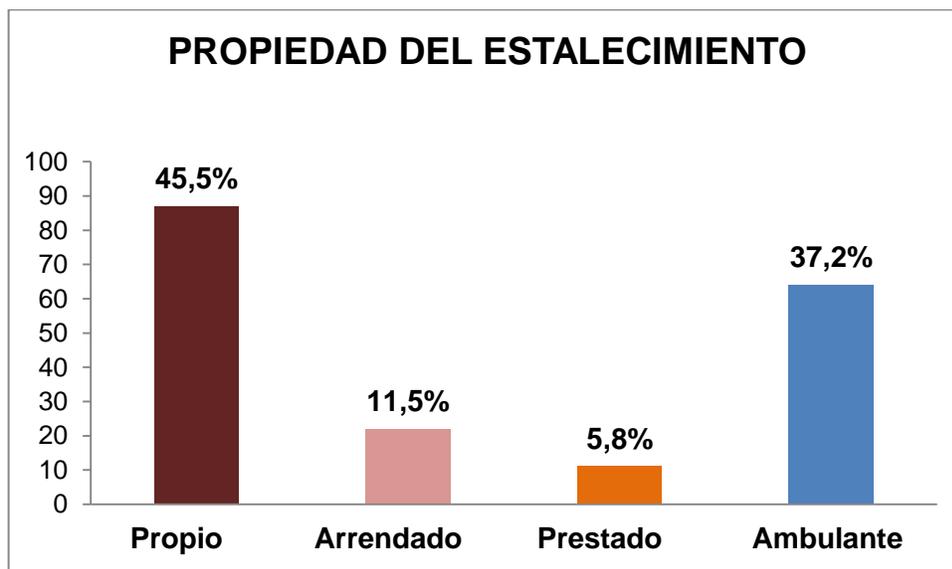
Fuente. Este estudio

En lo concerniente al tiempo que han estado en funcionamiento los establecimientos o negocios se tiene que el 1,6% llevan menos de un año funcionando, seguido del 27,2% que llevan de uno a tres años laborando, luego el 39,3% lleva de tres a menos de cinco años en funcionamiento, le sigue el 30,9% que llevan de cinco a menos de diez años prestando sus servicios y por último el 1% que llevan de 10 o más años produciendo.

De acuerdo a esta información se tiene que la mayoría de establecimientos o negocios llevan funcionando de tres a menos de cinco años, es decir que ya conocen muy bien el entorno en que se vienen desempeñando desde hace ya un tiempo considerable, sin embargo no es claro el aporte que vienen adelantando principalmente en la generación de puestos de trabajo y la estabilidad de los mismos.

Partiendo de lo anterior, se puede apreciar factores que inciden significativamente en este sentido parten desde la propiedad que en un 45,5% es propia, seguido de un 37,2% como ambulante, un 11,5% arrendado y un 5,8% prestado.

**Gráfico 11. Propiedad del establecimiento, 2015.**



Fuente. Este estudio

Si bien se destaca el hecho al contar con factor importante y es que en su gran mayoría los establecimientos son propios que significa un ventaja a la hora de tomar decisiones, claro está, que las características de los negocios no son muy favorables en factores como la infraestructura que es muy importante porque es la presentación de cada establecimiento, también se debe tener en cuenta la

presentación personal y el servicio al cliente que debe ser excelente para que las personas que lleguen a este sitio se lleven una buena impresión.

Es preocupante la gran cantidad de establecimientos ambulantes, puesto que no permiten por un lado la generación de puestos de trabajo estables y por otro lado el riesgo en el que se incurre con mayor relevancia si se tiene en cuenta la baja afiliación al sistema general de salud.

Debido a las particularidades y características de la estructura poblacional, se desprende que el rango de acción se limite principalmente a la escena local sin unos procesos de acceso a mercados nacionales.

#### 4.1. MODELO DE PROBABILIDAD Y DETERMINANTES DE LA OCUPACIÓN

**4.1.1. Planteamiento del Modelo.** Partiendo de la comprensión de la estructura ocupacional presente en la isla del morro del Municipio de Tumaco, se ha planteado la existencia de cinco tipos de ocupaciones a saber: cuenta propia, empleado público, empleado privado, trabajador sin sueldo y empresario. En tal sentido, para abordar la probabilidad de elección de la ocupación se define un modelo Logit Multinomial que se propuso profundizar en los aspectos socioeconómicos más relevantes para analizar esta probabilidad. Este modelo tiene en cuenta aspectos sociales y económicos que probablemente intervienen en que una persona decida estar en alguno de estos tipos de ocupación.

$$Ocupación = \begin{cases} 1 & \text{Si es cuenta propia} \\ 2 & \text{Si es empleo público} \\ 3 & \text{Si es empleo privado} \\ 4 & \text{Si es empleo sin sueldo} \\ 5 & \text{Si es empresario} \end{cases}$$

Para abordar este modelo se toma el Logit Multinomial puesto los modelos de probabilidad lineal resultan más apropiados cuando se cuenta con variables endógenas continuas, mientras que los modelos no lineales aseguran que los estimadores estén dentro de un rango entre [0 y 1], que tengan mínima varianza, y que no se presente heteroscedasticidad, es por ello que se emplea este tipo de modelaciones en esta investigación.

$$Ocupación = \beta_1 const + \beta_2 genero + \beta_3 actividad + \beta_4 experiencia + \beta_5 ingreso + \beta_6 edad + \beta_7 exper2 + \beta_8 estadocivil$$

Dónde:

**Género:** la variable toma el valor de 0 si el individuo es hombre y toma el valor de 1 si es mujer.

**Actividad:** la variable toma el valor de 0 si el individuo se dedica a actividades de servicios y 1 si se dedica a comercio.

**Experiencia:** esta variable toma el valor de 1 si se cuenta con menos de un año de experiencia en la actividad, toma el valor de 2 si lleva de uno a tres años laborando, el valor de 3 si lleva de tres a menos de cinco años, el valor de 4 si lleva de cinco a menos de diez años de experiencia.

**Ingreso:\*** esta variable toma el valor de 1 si el ingreso es de menos de un SMMLV, el valor de 2 si el ingreso esta entre uno a dos SMMLV, el valor de 3 si el ingreso esta entre dos a cuatro SMMLV y el valor de 4 si el ingreso va de cuatro a diez SMML.

**Edad:** esta variable toma el valor de 1 si el individuo tiene menos de 25 años, toma el valor de 2 si esta entre 26 y 44 años y el valor de 3 si tiene más de 45 años.

**Estado civil:** esta variable toma el valor de 1 si el individuo es soltero, el valor de 2 si es casado, el valor de 3 si es divorciado y el valor de cuatro si se encuentra en unión libre.

Las variables que se han tomado para explicar este modelo son de gran importancia a la hora de definir, el tipo de ocupación para un habitante de la Isla del Morro. En tal sentido, la variable edad se introduce con el fin de evidenciar y profundizar en el análisis de que el grado de participación en el mercado laboral de una persona varía al aumentar su edad. Según la teoría del ciclo de vida, cuando se es joven existe una mayor probabilidad de ingresar al mercado laboral, aunque existen rangos muy específicos.

Un estudio a nivel nacional de Manpower Group demuestra que la edad en que los individuos son más productivos y presentan un mayor desempeño laboral está en los 30 años<sup>27</sup>. Es así como, como en la investigación se demuestra que en los sectores de servicios, comercio minorista o mayorista y agricultura y pesca las edades ideales oscilan entre los 28,7 y los 29,8 años. Mientras que para otras

---

\* Esta variable toma estos rangos debido a que por el orden público en Tumaco las personas no facilitaron esta información.

<sup>27</sup> MANPOWERGROUPCOLOMBIA. [en línea] [citado 2015-10-24] Disponible en internet: [http://manpowergroupcolombia.co/assets/uploads/files/investigaciones/DIVERSIDAD\\_Y\\_TALENTO\\_.pdf](http://manpowergroupcolombia.co/assets/uploads/files/investigaciones/DIVERSIDAD_Y_TALENTO_.pdf).

áreas como transporte y servicios públicos, finanzas, seguros y propiedad raíz y minería y construcción la edad perfecta se mueve entre los 31,9 y los 32,6 años.

Este estudio demostró que en Colombia las personas entre 18 y 24 y mayores de 40, presentan mayores de dificultades a la hora de ocuparse laboralmente. En tal sentido, 33,7% sienten que alguna vez han sido discriminados por su edad y asumen este hecho como una política manifiesta de las empresas a las que han aplicado, porque las ofertas han sido publicadas con rangos específicos de edades (17,6% de los menores de 24 años afirman esto, al igual que 38.3% de los mayores de 40 años). También, al no recibir respuesta a sus postulaciones a un trabajo, 15.6% de los encuestados asume que es por la edad (25% de los mayores de 40 años y 7,4% de los menores de 24) y 12,5% de los encuestados en total asumen que es por juventud e inexperiencia.

La variable género es de vital importancia para este estudio y se centra principalmente en analizar las diferencias que se puedan presentar en aspectos específicos como el ingreso y la probabilidad de participación de las mujeres especialmente. El efecto de la mayor participación de las mujeres, se ha visto contrarrestado por el aumento de su productividad y la disminución de la proporción de los jóvenes dentro de la fuerza laboral. Es así como la participación femenina ha pasado de 19% en 1950, a un 39% en 1985 (según Vélez y Winter, 1993) hasta llegar a un 49% en 1996, crecimiento que ha estado acompañado de consecuentes incrementos en los niveles educativos.

Para el caso de la variable actividad es muy importante anotar que para el caso de esta investigación en la isla se desarrollan actividades comerciales y de servicios. Es por esto que el enfoque de análisis debe sustentarse en la correcta interpretación de estas actividades, su aporte a la generación de ocupación y las condiciones que presenta orientado al ámbito empresarial primordialmente. Así las cosas, algunas teorías indican que la actividad empresarial ocurre cuando se encuentran los individuos y las oportunidades. Baron (2000) argumenta que los factores cognitivos y sociales intervienen en el éxito de dicha actividad y que empresarios exitosos piensan diferente a otras personas, se muestran más sociables y son más propensos a la autoconfianza. La actividad empresarial es principalmente un comportamiento humano dirigido por el conocimiento ya que este liga el comportamiento a las emociones, actitudes, estados, gustos, creatividad e intuición. “La teoría del empresario es importante para el estudio de la dinámica económica. La teoría ortodoxa provee una explicación sobre la forma como los individuos y el sistema económico se ajustan al cambio, ofreciendo un análisis estático al respecto bajo el supuesto de perfecta información sobre la distribución y ubicación de los recursos”<sup>28</sup>. La actividad empresarial puede ser considerada como una actividad de empleo independiente calificada, esto quiere

---

<sup>28</sup> MORA MARTÍNEZ, Karla Bibiana. Un modelo econométrico del mercado laboral y la elección ocupacional del empleo calificado en Colombia. Bogotá: S.n., 2014.

decir que es muy importante analizar si el empleo que genera las actividades de servicio y de comercio en la isla del morro cumplen con las expectativas del mercado y garanticen que el empleo cuenta propia sea un empleo que tienda a lo empresarial.

La variable de estado civil es muy importante en este análisis y comprensión de la ocupación puesto que la evidencia a nivel internacional da cuenta de los impactos que genera. En tal sentido algunas investigaciones plantean que se ha presentado una transformación de las estructuras y composición familiares. Al respecto Marina Liliana Fernández plantea acerca de los niveles de ocupación y el estado civil en mujeres que “las mujeres separadas poseen los valores más altos, las viudas los más bajos y las solteras, unidas y casadas ocupan una franja central en la que se disponen en ese orden, de mayor a menor”<sup>29</sup>. De este modo, se puede apreciar la gran influencia del estado civil en la ocupación. A su vez, algunas investigaciones similares plantean que en el caso de transferencia de ciudad o país, las compañías priorizan a profesionales solteros, ya que tienen una mayor capacidad de adaptación a la nueva realidad. Es por ello, que los ejecutivos que son transferidos con sus familias tienen un mayor porcentaje de deserción a un contrato de este estilo. Los casados, suelen ser bien vistos por algunas organizaciones que buscan la madurez y estabilidad de este tipo de perfiles y tienden a ser menos radicales en la toma de decisiones.

Finalmente la experiencia es una variable de suma importancia “los individuos que sienten que no están suficientemente dotados con habilidades empresariales abandonan la actividad y no tienen razones para volver a ser independientes. Otros estudios han demostrado que existe un efecto positivo de la experiencia empresarial sobre la preferencia de volver a ser auto empleado”<sup>30</sup>.

Con lo anterior queda demostrado que esas variables son de suma importancia para una mayor comprensión del problema de la ocupación en la isla del morro del municipio de Tumaco. Son variables socioeconómicas de vital importancia a la hora de analizar esta temática.

**4.1.2. Resultados del Modelo.** Una vez realizado ejecutado los análisis de la regresión logística Multinomial para los cinco tipos de ocupaciones del presente estudio. En primer lugar se analiza la probabilidad como se evidencia en el **Anexo C.1** en donde se encuentra los resultados para cada uno de los tipos de ocupación, en el caso de los trabajadores cuenta propia no se muestran por ser el

---

<sup>29</sup> LILIANA FERNÁNDEZ, Marina. La influencia de las transformaciones en el estado civil de la población femenina sobre su comportamiento laboral en la última década. Bogotá: Universidad Nacional de Rosario, Instituto de Investigaciones Económicas, Escuela de Economía, 2002.

<sup>30</sup> MORA MARTÍNEZ, Op. Cit.

tipo de ocupación base. Para el caso del tipo de ocupación de empleados del sector público el signo de la variable de género es negativo mientras que para las otras tres categorías resulta positivo este signo. Esto quiere decir que ser mujer disminuye la probabilidad de desempeñarse en el sector público, lo cual deja ver que existe algún tipo de exclusión que puede ser explicada por aspectos como la discriminación laboral que se abordara más adelante.

Posteriormente con el cálculo de los efectos marginales se obtienen unos resultados robustos para cada uno del tipo de ocupación. Así las cosas, para el tipo de ocupación cuenta propia **Anexo C2** el género reduce en 2,5% la probabilidad de tener este tipo de ocupación, sin embargo esta variable no es significativa al igual que el estado civil y la actividad económica. Mientras que la experiencia aumenta en un 150% la probabilidad de dedicarse a esta actividad, indicando que los años de experiencia influyen significativamente en la elección de dedicarse a laboral por cuenta propia. Por su parte, el ingreso reduce en un 93% la probabilidad de ser cuenta propia, esto se explica en la medida en que este tipo de ocupación genera menores ingresos a los individuos y por tanto buscan otras opciones. La edad aumenta la probabilidad en un 17%. Este último resultado es muy acorde con el tema de la experiencia, que indican que se busque mayor independencia laboral que es permitida si la ocupación es por cuenta propia.

Para el caso de los empleados públicos **Anexo C3**, tan solo resultan significativas variables como ingreso y edad. De este modo, se puede apreciar que el ingreso incrementa en un 38% la probabilidad de tener este tipo de ocupaciones, principalmente por obtener ingresos importantes en este tipo de ocupación, contrario a lo ocurrido con el tipo cuenta propia. A su vez la edad resulta tener un signo negativo lo que indica que mayor edad reduce la probabilidad de ser empleado público en un 12%. Este hallazgo tiene implicaciones en el entorno laboral debido a que se está incorporando trabajadores jóvenes a este sector, lo cual es explicado además por la mayor cualificación en los últimos años de personas jóvenes que tiene mayores competencias laborales y son absorbidos por el sector público.

Por otro lado, los empleados del sector privado **Anexo C4**, presentan signos en las variables similares al de empleados del sector público puesto que en el tema de ingresos de igual forma este factor es significativo a la hora de elegir este tipo de ocupación en un 27% y de igual modo la edad es un factor importante y se relacionan precisamente por el aspecto de la cualificación que tienen este tipo de ocupaciones.

Al igual que la población ocupada cuenta propia, en los empleados sin sueldo **Anexo C5** el ingreso reduce la probabilidad de elegir este tipo de ocupación. Esto se explica que por ser personas que trabajan sin un ingreso quieran otro tipo de ocupación, sin embargo debe ubicarse en esta categoría, en muchos casos es solo provisionalmente. La significancia de las variables no es adecuada por tanto

es poco lo que se puede inferir de este tipo de ocupación que por cierto es reducida la población que se encuentra en esta situación.

Finalmente, la población con el tipo de ocupación de empresarios **Anexo C6** es muy importante y en el caso de la variable genero presenta signo positivo al igual que los sin sueldo y empleados sector privado. Esto es muy valioso puesto que indica que en estos tipos de ocupación se encuentra mayor inclusión y equidad entre los géneros al menos en lo referido a la probabilidad de estar ocupado. La variable actividad presenta signo negativo y es un síntoma de lo que se ha venido analizando en otros apartados en donde los individuos se dedican en actividades empresariales pero del comercio, es decir a la compra y venta de artículos. Este signo negativo indica que se reduce la probabilidad en un 10,5% de estar desempeñándose en actividades económicas de servicios. La experiencia es positiva en este caso e indica que mayor experiencia incrementa en un 109% la probabilidad de ser empresario, esto es así porque los negocios al ser en mayor medida de tipo individual, como se indicaba anteriormente, los individuos se dedican mucho tiempo al mismo negocio. El ingreso por supuesto incrementa en un 30% la probabilidad de ser empresario que representa una probabilidad significativa.

## **5. NIVEL DE INGRESOS DE LA POBLACIÓN OCUPADA DE LA ISLA DEL MORRO DEL MUNICIPIO DE TUMACO**

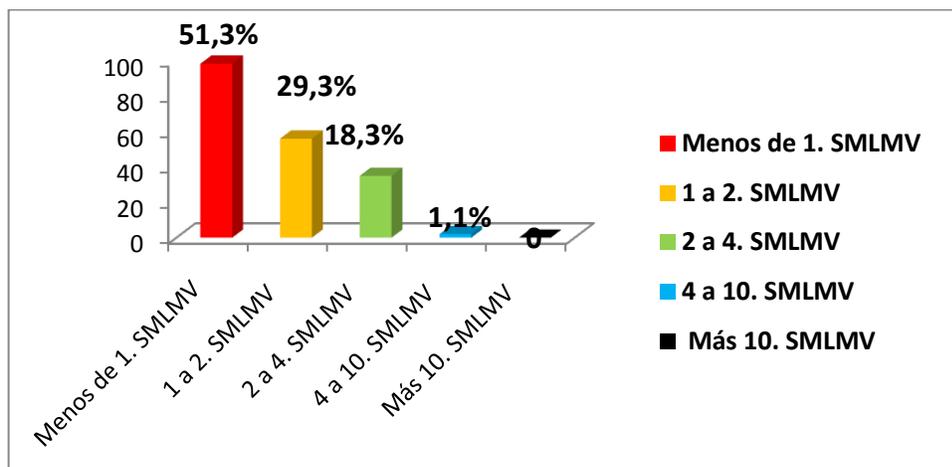
En este apartado se tiene en cuenta los ingresos que se desprenden fruto de las diversas actividades económicas y ocupaciones que se vienen desarrollando en la isla del morro del Municipio de Tumaco. Para abordar este tema se basa el análisis de brechas salariales mediante un modelo de Oaxaca Blinder que El modelo de descomposición de Oaxaca-Blinder que permite analizar las diferencias salariales entre hombres y mujeres derivados de diferencias observables del individuo como capital humano, características personales y del puesto de trabajo, y las no observables, dentro de las cuales está la discriminación que es lo que se pretende esclarecer en este apartado.

Para abordar este capítulo de la investigación, de igual modo es necesario contrastar algunas de las teorías de grandes autores que han dejado un gran legado en procura de la comprensión de la relación ocupación-ingreso. En tal sentido, Keynes con su ley psicológica tiene un papel fundamental en la explicación de esta relación. De este modo, plantea que los hombres están dispuestos, por regla general y como promedio, a aumentar su consumo a medida que su ingreso crece, aunque no en la misma proporción.

Según Keynes, la demanda global expresa el nivel de ingresos y por tanto, el beneficio obtenido por los empresarios; a su vez la oferta expresa el nivel de rendimiento que se obtiene a medida que varía el nivel de ocupación. Mientras que la demanda sea mayor que la oferta o los ingresos mayores que los rendimientos, no existirá desempleo, pues los empresarios seguirán aumentando el número de trabajadores como único factor variable para aumentar sus ingresos. No obstante, al comparar estas afirmaciones con la realidad el panorama es totalmente opuesto.

Como se aprecia en el grafico siguiente, el nivel de ingresos es muy reducido y por este motivo la generación de bienestar para la población ocupada del morro es muy limitado. Es que como se indicó en el capítulo anterior, este ingreso bajo es obtenido principalmente por trabajadores cuenta propia en las actividades comerciales. La generación de puestos de trabajo por este tipo de ocupaciones es limitada y por ende es difícil asegurar que se aumenten los puestos de trabajo para maximizar el ingreso debido a que no se alcanza en muchos casos a generar unos ingresos que hagan viables y sostenibles las actividades económicas.

**Gráfico 12. Ingresos promedios mensuales, 2015.**



Fuente. Este estudio

En el anterior gráfico se puede apreciar que un 51,3% percibe ingresos menores de un SMMLV, el 29,3% obtiene entre 1 y 2 SMMLV, adicional a esto, se encuentra un 18,3% perciben ingresos entre dos y cuatro SMMLV. Finalmente se puede ver que tan solo el 1,1% percibe un ingreso superior a 4 SMMLV siendo este valor el correspondiente a parte de la población que labora de manera formal. Ordoñez y Botina en su investigación plantean “se identifica que un 5,46% y un 38,25% percibe ingresos menores a un SMMLV, estos pertenecientes al sector formal e informal respectivamente, adicional a esto, se encuentra, que aquellos que pertenecen al sector formal un 38,25% perciben ingresos entre uno y dos SMMLV, un 12,57% del sector informal percibe ingresos entre uno y dos SMMLV, mientras que un 3,83% de la población encuestada percibe ingresos entre 3 y 3 SMMLV, finalmente se puede ver que tan solo el 1,09% percibe un ingreso superior a 3 SMMLV siendo el valor el correspondiente a parte de la población que labora de manera formal”<sup>31</sup>. Esto de igual modo muestra una generación de ingresos bajos para la población de la comuna 4 del municipio.

Por su parte Piugo plantea, la teoría de la economía de bienestar, que como se expresó en el marco de referencia, la ocupación del individuo la determina como una externalidad, con la que una empresa y el gobierno tropiezan. En tal sentido, este autor argumenta que el estado, es el gran responsable en determinar el bienestar y las condiciones de vida de la sociedad, al igual que determinante en el fortalecimiento de la economía. Según lo expresado en párrafos anteriores, existe una debilidad en el desarrollo de las actividades de servicio y comercio en la isla. Esto indica, que las actividades no han contado con un suficiente desarrollo de manera autónoma. Es por ello, que para mejorar la generación de ingresos, la

<sup>31</sup> ORDOÑEZ y BOTINA, Op. Cit., p. 34.

propuesta de Piugo es muy relevante en la medida en los actores gubernamentales como la Alcaldía Municipal y sus dependencias como la Oficina de Desarrollo Económico, deben fomentar este desarrollo requerido.

Como planteaba Piugo, si el gobierno interviene mediante impuestos y subvenciones públicas, incentivando o castigando, ciertos procesos de una empresa causante o no de alguna externalidades. Por tal motivo si una empresa, ayuda a disminuir las externalidades negativas obtiene beneficios positivos deducibles de impuestos, y viceversa. Para esto deben existir decisiones de política económica en el manejo de las políticas fiscales para fomentar la generación de más y mejor empleo en el municipio.

Por otro lado, en el **Anexo C7**, se aprecia la descomposición realizada por Oaxaca Blinder en donde se halló que existe una diferencia de 3,4% entre hombres y mujeres. Esto quiere decir que los hombres del municipio obtienen mayores ingresos que las mujeres. Este dato es similar al arrojado en la investigación de Luis Armando Galvis<sup>32</sup> del Banco de la Republica en su estudio “Diferencias salariales por género y región en Colombia: una aproximación con regresión por cuantiles”. De este modo, el estudio encuentra una diferencia salarial de 10% a favor de los hombres, mediante el método de Oaxaca Blinder.

Partiendo de lo anterior, se puede apreciar que se cuenta con ingresos reducidos en esta población y deben emprenderse acciones inmediatas para lograr equiparar los ingresos en el municipio especialmente para las mujeres. Estos ingresos resultan ser en muchos casos insuficientes a la hora de garantizar condiciones de vida digna.

---

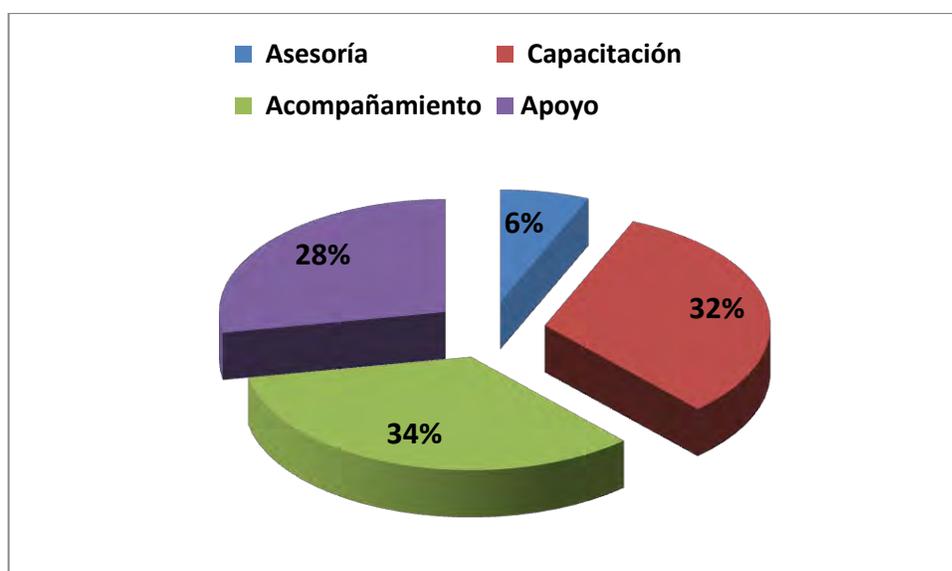
<sup>32</sup> GALVIS, Luis Armando. Diferencias salariales por género y región en Colombia: una aproximación con regresión por cuantiles. Bogotá: Documentos de trabajo sobre economía regional. Banco de la Republica, 2010.

## 6. ESTRATEGIAS DE MEJORAMIENTO DE LA OCUPACION DE LOS HABITANTES DE LA ISLA DEL MORRO DEL MUNICIPIO DE TUMACO.

Para entablar la discusión en torno a las estrategias más acordes para resolver las principales falencias halladas en este estudio, es necesario partir de la visión de los aspectos que los mismos individuos consideran como importantes para resolver los problemas de la ocupación que estos plantean.

La teoría que aporta en mayor medida sin dudas a plantear estrategias pertinentes al contexto de estudio es la del desarrollo local. El desarrollo local será tomado como eje en una perspectiva no localista. La importancia de discutir los paradigmas del desarrollo y del poder, está dado fundamentalmente en el rol que cada uno de ellos les atribuye a los actores. Los procesos de empoderamiento deben estar fuertemente atados al territorio, entendido éste como el continuo entre identidad, historia y proyecto. Es por lo anterior que le corresponde a cada poblador de la isla del morro empoderarse para generar el desarrollo requerido, claro con un apoyo del estado y todos los actores no gubernamentales que hacen presencia en el territorio.

**Gráfico 13. Medidas de apoyo por parte de instituciones, 2015.**

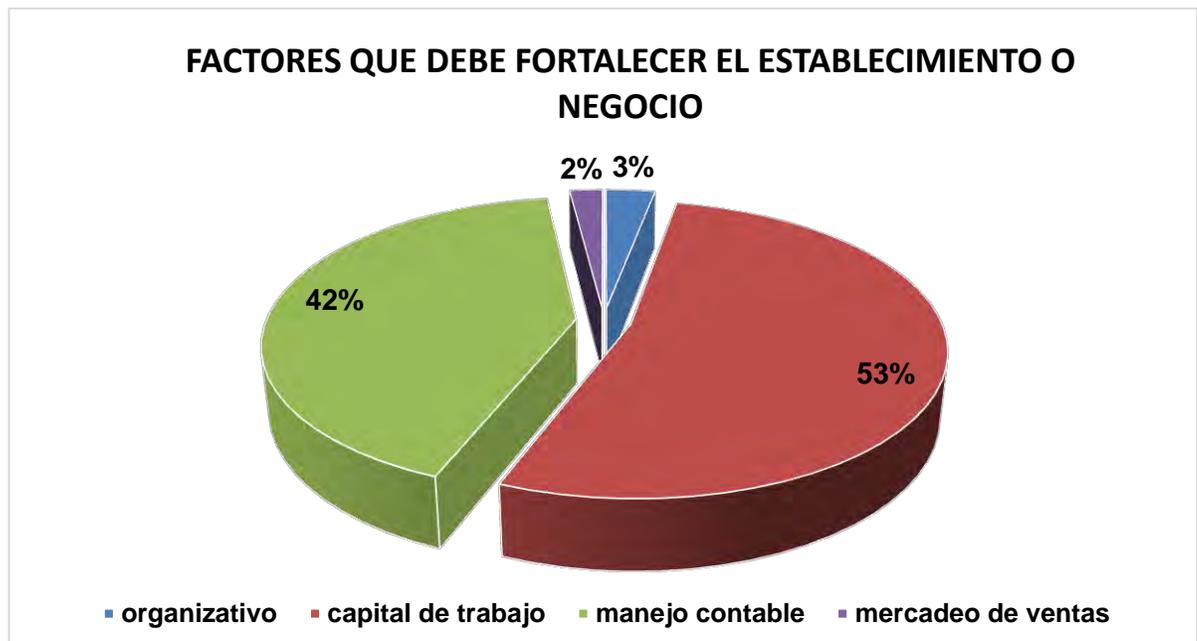


Fuente. Este estudio

En el anterior grafico se indica las principales medidas que se requieren para fomentar la generación de ingresos para la población. Es importante destacar que las instituciones del Municipio de Tumaco, entre ellas la Alcaldía Municipal, la

Secretaría de Turismo, la Oficina de Desarrollo Económico, las ONG, Colombia Responde, entre otras colaboran a los establecimientos o negocios en los factores: en la parte de acompañamiento en un 34%, es decir que hace falta sostener una mejor relación con la población de la Isla del Morro para poder estar al tanto de todos los movimientos que se realicen, seguido por la parte de las capacitaciones con un 28% que quiere decir que estos establecimientos necesitan ciertas campañas o charlas que ayuden a promover el empleo en la Isla, lo cual es fundamental para que se pueda generar un desarrollo económico, luego siguen la parte de apoyo con un 28% y de asesoría con un 6%, los cuales también representan mucha relevancia si el objetivo es poder mantener una estabilidad social y económica en la población de la Isla del Morro.

**Gráfico 14. Factores a fortalecer de los establecimientos, 2015.**



Fuente. Este estudio

Es importante destacar dentro de los factores que se deben fortalecer en la Isla del Morro que son en primer lugar tener un capital de trabajo representado en un 53% para poder invertir y mejorar las condiciones del establecimiento, seguido de un manejo contable con un 42% que es muy importante para llevar los registros y movimientos del negocio, luego la parte de la organización con un 3% lo cual llevar cabo un orden y por último un 2% que corresponde al mercadeo de ventas que es una parte que también hace falta fortalecer para crear unas estrategias que promuevan las estrategias de ventas en la Isla.

El tipo de ocupación al cual pertenecen y la relación presente con estos factores que son muy importantes para poder mantener una estabilidad económica realizando algún tipo de actividad.

Partiendo de lo anterior, se propone unas líneas de acción claves para mejorar en forma sustancial el empleo en el Municipio, especialmente en la isla del morro. De este modo se puede resaltar el hecho de identificar los aspectos inmediatos que deben mejorarse y se ha organizado en cinco componentes específicos:

- ✓ ORGANIZACIÓN SOCIOEMPRESARIAL
- ✓ MERCADEO
- ✓ FINANCIACIÓN
- ✓ CAPACITACIÓN
- ✓ TURISMO

Estos aspectos deben mejorarse en forma integral e inmediata para que haya un impacto real en la economía. Cada uno de estos componentes tiene una lógica en su implementación apuntándole al desarrollo real de la economía municipal.

En este sentido, se exponen estrategias con unas metas claras, procurando que sean medibles y además se ha logrado la identificación de los responsables o aliados que deben estar inmersos en este proceso.

De los responsables se ha identificado actores que existen en el momento los cuales deben aunar esfuerzos y crear espacios de confluencia para cada una de las estrategias. Estas estrategias no tienen un límite de tiempo puesto que deben generarse los espacios para ejecutarse cada estrategia.

## **6.1 ORGANIZACIÓN SOCIOEMPRESARIAL**

Este componente es de vital importancia en este proceso. Como se demostró anteriormente, la mayor cantidad de la ocupación se desarrolla en forma cuenta propia o en el sector empresarial sin unas condiciones óptimas. Como bien se ha expresado, una de las principales dificultades se encuentra en la poca formalización laboral, en donde muchos trabajadores no cuentan con un esquema de seguridad social en salud. Es por esto, que dentro de las principales estrategias se tiene el fomento de la formalización de las empresas. Este es un punto crucial y neurálgico que se requiere en la población ocupada de la isla del morro.

Las razones son muy simples aunque de mucho impacto. Esto se explica en la medida en que las empresas no cuentan con la posibilidad de acceder a créditos y otros servicios financieros de apoyo, además no es posible acceder participar en convocatorias nacionales de fomento al sector productivo, entre otros. De esta

forma son clara las políticas de las entidades financieras de no realizar créditos a negocios o establecimiento que no estén bien formalizadas.

Parece ser que la informalidad es una característica propia de las empresas en el municipio y aún más en la isla del morro. Es por ello que en muchos establecimientos no se exige el pago oportuno de los esquemas de seguridad social y requisitos prestacionales exigidos por la ley. De igual modo, en la mayoría de los casos los ingresos del negocio no garantizan un salario estable a los trabajadores y mucho menos una estabilidad en el puesto laboral.

Por las razones anteriormente expuestas se propone que debe intervenir en los negocios para que logren formalizarse. Esto debe realizar con programas integrales que promuevan la formalización y la asociatividad que ha sido de igual modo débil en la isla. Para ello debe capacitarse al empresario, y trabajador cuenta propia para que inicie estos procesos en forma inmediata. En este aspecto se cuenta con entidades como el SENA, Cámara de Comercio y Oficina de Desarrollo Económico, quienes son las entidades llamadas a acompañar al sector productivo de la isla en sus actividades comerciales y de servicios.

Para lograr esta formalización socio empresarial las tácticas puntuales son:

- Impulsar la asociatividad de productores de apuestas productivas de la isla del morro.
- Impulsar los acuerdos comerciales entre asociaciones en la isla.
- Impulsar un plan para la aplicación de normas para la formalización laboral.
- Impulsar programas de formación en emprendimiento que generen actividades productivas alternativas.
- Impulsar la creación de empresas a grupos poblacionales vulnerables.
- Identificar los perfiles y requerimientos ocupacionales con enfoque diferencial a nivel municipal.

## **6.2 MERCADEO**

Este aspecto en el municipio en general y especialmente en la isla es de mucha relevancia, aunque no se ha gestionado adecuadamente. Los negocios no tienen una orientación clara hacia el mercado. Es por ello, que se debe comprender que los objetivos de la gestión de mercadeo debe darse de manera integral y su relación e incidencia en la organización y orientación hacia el mercado; bajo la perspectiva que determina la generación del valor y lo que esta impulsa para el desarrollo de planes estratégicos de comunicación y promoción, aportando a la rentabilidad de las empresas y a la construcción de reputación empresarial, de cara a las expectativas y demandas de los clientes.

La isla del morro como ya se ha consignado en este estudio, se encuentra localizada estratégicamente y es un referente turístico. Sin embargo, muchas personas, especialmente del interior o de otros países se encuentran con un gran choque debido a la debilidad en la gestión del mercadeo. La atención al cliente es pésima en la mayoría de los casos por lo cual muchas personas quedan desencantadas ante el trato que se recibe en muchos establecimientos.

Los establecimientos comerciales no cuentan con planes estratégicos de mercadeo que se basen en una definición del arquetipo del cliente para reconocer sus necesidades desde un punto de vista, demográfico, psicográficas, cultural, que reconozca sus valores, gustos, preferencias, hábitos de consumo y estilos de vida. Todo esto da resultado a que los negocios no tengan un enfoque claro y sus estrategias sean muy rezagadas. Todo esto origina que los negocios no incorporen estrategias del marketing mix relacionadas con producto, precio, plaza y promoción.

Partiendo de lo anterior se propone lo siguiente:

- Elaborar el plan estratégico de construcción de marcas locales en cada una de las apuestas productivas de la población ocupada de la isla.
- Gestionar el desarrollo de nuevos mercados.
- Capacitar en servicio y atención al cliente a los propietarios de negocios y establecimientos.
- Desarrollar capacitaciones en CRM para fidelizar a los clientes.

### **6.3 FINANCIACIÓN**

Según Keynes para que haya empleo tiene que existir inversión y ésta solo se realiza si existen ingresos. Según el esquema lógico del modelo keynesiano, con los ingresos se pueden realizar dos cosas, consumirlos o invertirlos, donde el consumo está dado por la propensión marginal a consumir, ya sea en bienes o en servicios, mientras que la inversión está dada por el incentivo a invertir, que está dado por la tasa de interés, la que a su vez está determinada por la liquidez y la cantidad de dinero.

El enfoque keynesiano es por tanto la principal motivación dentro de esta estrategia de fortalecimiento del sector socio empresarial del municipio.

- Gestionar acceso a líneas especiales de créditos para las apuestas productivas con entidades como BANCOLDEX, Banca Mía, Mundo Mujer entre otros.
- Impulsar proyectos de fortalecimiento productivo y apoyo financiero por parte de entidades gubernamentales como la Alcaldía, Gobernación de Nariño y otros.

- Capacitar en manejo de finanzas personales y corporativas a los establecimientos.

## **6.4 TURISMO**

A pesar de la gran riqueza que existe en la isla del morro, el turismo se ha generado espontáneamente sin una orientación o planificación clara. Es por ello que las actividades se realizan en la isla únicamente giran en torno al disfrute de las playas y algunas actividades gastronómicas. En tal sentido, se desaprovechan potenciales para el desarrollo de otras actividades como ecoturismo, práctica de deportes náuticos, entre otros.

De igual modo, un aspecto crítico está en la atención al turista tanto por los negocios, hasta por los taxistas que no cuentan con un enfoque claro para la atención adecuada del turista. A pesar del enorme potencial, este factor se desaprovecha, y no se analizan casos de éxito como el de Perú, o en Colombia como son los casos de San Andrés islas, Cartagena que cuentan con una industria del turismo mucho más avanzada. Por lo anterior las acciones de fomento del turismo son las siguientes:

- Establecer alianzas con la fuerza pública para garantizar la protección en actividades turísticas.
- Gestionar alianzas con el SENA y Universidades para capacitar a gestores turísticos del municipio.
- Crear un programa de capacitación en idiomas para atención de turistas extranjeros.
- Realizar un estudio de productos turísticos del municipio para aumentar la oferta turística.

## **6.5 CAPACITACIÓN**

Este componente es la clave en todos los anteriores aunque se debe ahondar en el componente de educación superior que a nivel municipal es muy limitado. Si se pretende generar un impacto en el desarrollo del municipio, este es el componente de mayor relevancia.

## 7. CONCLUSIONES

En el contexto del Municipio de San Andrés de Tumaco, y en especial, como son el centro de esta investigación los habitantes ocupados de la Isla del Morro, se tiene en cuenta que total de la población económicamente activa del Municipio de Tumaco entre el rango de edad entre 14 a 65 son 119.453 habitantes correspondiente al 59,82% de la población de este Municipio.

Las condiciones para el desarrollo de puestos de trabajo de calidad se ven afectados por factores propios del conflicto armado. A nivel municipal es un aspecto agudo y se ve reflejado dentro de la Isla del morro, lo que ha generado rezagos en la operación de los negocios puesto que se ven afectados tanto social como económicamente. A 2015 se presentaron 130 asesinatos que representa un 65,1% por cada 100.000 habitantes, lo cual es una cifra bastante significativa que perjudica enormemente la imagen del municipio, teniendo en cuenta su potencia en turismo.

La estructura ocupacional del Municipio de acuerdo a las cinco tipo de ocupaciones de la investigación, dan cuenta de un 51,31% trabajadores cuenta propia, un 16,23% como empresarios, 15,71% empleados públicos, 11,52% empleados privados y un 5,24% empleados sin sueldo. En lo demográfico los aspectos más preocupantes es el acceso limitado a servicios de calidad, tanto en cobertura como en calidad. Los establecimientos de salud públicos como la E.S.E. Hospital Divino Niño y E.S.E. Hospital San Andrés del Municipio de Tumaco, presentan serias dificultades operativas que garanticen una adecuada prestación del servicio a la comunidad en general. A su vez se cuenta con unas coberturas del 87,8% para régimen subsidiado y del 2,5% para régimen contributivo. Uno de los casos más preocupantes es el de los trabajadores por cuenta propia que representan un 51,31% de la población ocupada de la isla del morro. De estos en un 47% no se encuentran vinculados a ningún régimen de seguridad social en salud lo cual plantea retos para mejorar esta situación que no garantiza la formalización laboral de estos trabajadores.

Los aspectos de la educación siguen siendo uno de los grandes retos de los mandatarios locales y las autoridades en este componente. En tal sentido se puede concluir, que la educación en todos los niveles presenta deficiencias en coberturas netas pero en el caso del análisis de la ocupación este estudio se interesó por la educación superior. De este modo se pudo hallar que en la isla del morro de la población ocupada tan solo el 15% está cursando o ha finalizado estudios superiores universitarios esto es así debido a que la oferta de estudios superiores es bastante limitada en el Municipio de Tumaco, lo cual se ve reflejado en el reducido número de personas con este nivel de estudios.

Por otro lado, aunque se presenta una participación alta en el empleo informal explicado por la gran cantidad de empleo cuenta propia en actividades comerciales y de servicios que no tiene la capacidad de absorción o empleabilidad lo suficientemente grande, como para acaparar la mano de obra existente dentro de la Isla del Morro, por lo cual, se siguen presentando un gran número de personas que se encuentran en condiciones de empleabilidad precarias y deficientes para generar desarrollo.

De igual manera, con una menor participación dentro del mercado laboral, para la Isla del Morro, el empleo formal representado en empleos del sector público y privado, presenta una baja absorción de mano de obra. Esto se debe en gran parte de los oferentes de puestos de trabajo, entre sus múltiples requerimientos el de mayor incidencia al momento de emplear a una persona, es la experiencia adquirida en el desarrollo de actividades similares; generando este hecho una barrera para la ubicación por parte los habitantes de la isla del morro y en general de los habitantes del Municipio, dentro de un puesto de trabajo. Cabe destacar, que dentro del puesto de trabajo considerado como formal, se encuentran actividades de la prestación de servicios que representan un 67%, mientras que el comercio representa el 33% de la ocupación de la isla de morro. Las actividades de servicios encuentran personas que trabajan como docentes, o en las fuerzas militares. Muchos además han conformado su propio negocio que en la mayor parte de las veces es de tipo individual en un 43% o familiar en un 40%.

Por otro lado, cabe destacar el comportamiento que se identifica dentro de la Isla del Morro, lo cual se refleja en un descontento con los salarios adquiridos, según su tipo de actividad, es que cerca del 52% obtiene ingresos menores a un salario mínimo.

Teniendo en cuenta los cinco tipos de ocupaciones en su orden cuenta propia, empresario, empleado público, empleado privado, trabajador sin sueldo. Se plantea un modelo de la probabilidad de elección de la ocupación mediante un modelo Logit Multinomial.

Los principales hallazgos del modelo implican que para el caso del tipo de ocupación cuenta propia la experiencia aumenta en un 150% la probabilidad de dedicarse a esta actividad, el ingreso reduce en un 93% la probabilidad de ser cuenta propia, puesto que este tipo de ocupación genera menores ingresos a los individuos y por tanto buscan otras opciones, ya que se encontra que quienes se dedican a esta actividad obtienen menos de un SMMLV, y finalmente la edad aumenta la probabilidad en un 17%.

En los empleados públicos el ingreso incrementa en un 38% la probabilidad de tener este tipo de ocupaciones, principalmente por obtener ingresos importantes en este tipo de ocupación, contrario a lo ocurrido con el tipo cuenta propia. A su vez la edad resulta tener un signo negativo lo que indica que mayor edad reduce

la probabilidad de ser empleado público en un 12%. Esto sucede porque se está incorporando trabajadores jóvenes a los cargos públicos, lo cual es explicado además por la mayor cualificación en los últimos años de personas jóvenes que tiene mayores competencias laborales.

Los empleados del sector privado, ven en el ingreso en un 27% de mayor probabilidad de desempeñarse en este tipo de ocupación y la edad es un factor importante y se relacionan precisamente por el aspecto de la cualificación que tienen este tipo de ocupaciones que ha mejorado en alguna medida en el municipio.

Para el caso de los empleados sin sueldo el ingreso reduce la probabilidad de elegir este tipo de ocupación. Esto se explica que por ser personas que trabajan sin un ingreso quieran otro tipo de ocupación, sin embargo debe ubicarse en esta categoría, en muchos casos es solo provisionalmente. La significancia de las variables no es adecuada por tanto es poco lo que se puede inferir de este tipo de ocupación que por cierto es reducida la población que se encuentra en esta situación.

Por su parte, en los empresarios cuentan con mayor importancia en este grupo las mujeres, lo que es muy valioso puesto que indica que en estos tipos de ocupación se encuentra mayor inclusión y equidad entre los géneros al menos en lo referido a la probabilidad de estar ocupado. En cuanto a la actividad se puede indicar que se reduce la probabilidad en un 10,5% de estar desempeñándose en actividades económicas de servicios. La experiencia es positiva en este caso e indica que mayor experiencia incrementa en un 109% la probabilidad de ser empresario, esto es así porque los negocios al ser en mayor medida de tipo individual, como se indicaba anteriormente, los individuos se dedican mucho tiempo al mismo negocio. El ingreso por supuesto incrementa en un 30% la probabilidad de ser empresario que representa una probabilidad significativa.

Al realizar la descomposición por Oaxaca Blinder, se halla que existe una diferencia de 3,4% entre hombres y mujeres. Esto quiere decir que los hombres del municipio obtienen mayores ingresos que las mujeres, similar a estudios nacionales anteriores en donde se halla una diferencia salarial de 10% a favor de los hombres mediante el mismo método. Esto sin dudas es uno de los hallazgos más poderosos de esta investigación y sirven de base para orientar las políticas públicas y privadas para fomentar la ocupación.

Al indagar cuales son los aspectos organizacionales más débiles se encuentra una debilidad en acompañamiento de las instituciones de fomento al sector, asesoría en temas organizacionales y financieros y apoyo principalmente financiero. En tal sentido, plantean se les apoye con recursos para capital de trabajo en un 53% de la población ocupada y manejo contable en un 42%.

## 8. RECOMENDACIONES

En la presente investigación se ha abordado de manera directa el tema de la ocupación con respecto al desarrollo económico. Además se hace hincapié en el nivel de salario con respecto al nivel educativo y la experiencia laboral, y otras variables para el respectivo análisis de estas en la dinámica del mercado de trabajo. Las opciones de política apuntan hacia un mejoramiento del sistema educativo, la calidad de la educación, la garantía en la prestación del servicio de salud que garantice la formalidad laboral, el adecuado fomento al sector empresarial en las diversas actividades, para que atienda las necesidades del sector productivo, y de esta manera hacer un examen de la efectividad de los beneficios tributarios a la inversión no solamente en términos de acumular capital sino de generación de empleo.

Uno de los determinantes más visibles en las condiciones de vida de los habitantes de la Isla del Morro del municipio de Tumaco como se ha planteado en esta investigación es que algunos tipos de ocupación no garantizan estabilidad y generación de ingresos altos y suficientes para las familias. No obstante, esto es producto de variables que inciden de manera significativa en ello, una de las más importantes es el bajo nivel de escolaridad que la mayoría de los habitantes del municipio posee, la relación educación-trabajo es muy compleja en nuestro municipio, en la mayoría de los casos al menos saben leer pero para entrar a un nivel competitivo laboral es necesario al menos tener un estudio técnico que permita acceder a un salario más alto para la satisfacción de sus necesidades básicas.

La transformación de la educación debe introducir la prospectiva en el diseño de políticas educativas que se articulen con las estrategias de desarrollo de mediano y largo plazo; agilizar las modalidades de planificación y gestión concentrándose en garantizar la oferta de las mismas oportunidades educativas a los integrantes de todos los sectores sociales, específicamente en la Isla del Morro. Se debe fortalecer la eficacia administrativa en lo que hace a la gobernabilidad de los sistemas más acorde a la realidad, la eficiencia en la asignación de recursos y la efectividad en la transmisión de habilidades, destrezas y conocimientos. Todo esto conducirá a generar un desarrollo económico, científico y tecnológico dando como resultado mejor oferta y calidad de los bienes y servicios y por ende mejores condiciones de vida de las poblaciones.

Como parte de esta investigación se identifica, falencias en el proceso de desarrollo de la economía interna dentro de la Isla del Morro, lo cual no permite adelantos en procesos que conlleven al mejoramiento de la calidad de vida de los individuos.

Por tanto se requiere, dentro de la Isla del Morro y en general para el Municipio de San Andrés de Tumaco, realizar actividades y ejecutar acciones, que de manera directa, afecten la población, permitiendo que esta se capacite en la formación asociativa, dejando el individualismo y el tradicionalismo individual que no consiente una unión ciudadana, para el progreso y el trabajo, y que de esta manera ayude al mejoramiento de la calidad de vida.

En este sentido y con la prioridad del mejoramiento de las condiciones de vida de los habitantes de la Isla del Morro, se requiere que haya una relación directa entre los entes gubernamentales, con los grupos que se constituyan y todos los sectores económicos, teniendo presente toda clases de establecimientos o negocios, en pro de lograr una empoderamiento pertinente de las actuaciones pertinentes de cada uno de los actores.

No obstante en la búsqueda, de estos escenarios, se requiere del mejoramiento de la infraestructura vial, que permita, fácil acceso, a la Isla del Morro, por otro lado se requiere de la implementación de comandos de seguridad, en diferentes partes de la Isla, el desarrollo de proyectos o planes para la modernización, de los establecimientos y la creación de nuevos puestos de trabajo.

Finalmente, y como una de las prioridades para el desarrollo adecuado, focalizado a las características y al comportamiento de la economía y del mercado laboral, de la Isla del Morro, se requiere de un instrumento de vital importancia al momento de la toma de decisiones acertadas, en lo concerniente a políticas de en la parte laboral; dadas las ventajas que este garantiza al momento de poder contar con datos que permitan hacer un seguimiento al comportamiento de las diferentes variables del mercado laboral, permitiendo anticiparse a posibles sucesos perjudiciales o benéficos. Teniendo en cuenta factores como el fortalecimiento económico del sector laboral, la implementación de nuevas tecnologías en los distintos establecimientos, la ejecución de proyectos productivos, aumento de capacitaciones para promover la creación de negocios, la aprobación de créditos con bajos intereses y de esta manera poder fortalecer los negocios en la Isla.

## BIBLIOGRAFÍA

CENTENO VIVAS, Andrea Paola y QUIÑONEZ OLMEDO, Félix Fernando. Análisis ocupacional de la población entre 14 y 60 años en la comuna tres del casco urbano de San Andrés de Tumaco 2012-2013. [Trabajo de grado de economista Universidad de Nariño. Facultad de ciencias económicas y administrativas. Programa de economía.]. 280 p.

HERNÁNDEZ, R.; FERNÁNDEZ, C., y BAPTISTA, P. Metodología de la investigación. Madrid: Mc Graw-Hill, 2000. 497 p.

GALVIS, Luis Armando. Diferencias salariales por género y región en Colombia: una aproximación con regresión por cuantiles. Bogotá: Documentos de trabajo sobre economía regional. Banco de la Republica, 2010.

JARAMILLO PALMA, Diana Lorena y GOBEA SOLIS, Herson. Estudio del Problema del desempleo en la zona urbana de San Andrés de Tumaco año 2009. [Trabajo de grado de economista Universidad de Nariño. Facultad de ciencias económicas y administrativas. Programa de economía.]. 150 p.

KEYNES, John M. Teoría general de la ocupación, el interés y el dinero - Libro I. USA: Fondo de Cultura Económica, 2001.

LILIANA FERNÁNDEZ, Marina. La influencia de las transformaciones en el estado civil de la población femenina sobre su comportamiento laboral en la última década. Bogotá: Universidad Nacional de Rosario, Instituto de Investigaciones Económicas, Escuela de Economía, 2002.

MORA MARTÍNEZ, Karla Bibiana. Un modelo econométrico del mercado laboral y la elección ocupacional del empleo calificado en Colombia. Bogotá: S.n., 2014.

ORDOÑEZ ARIZALA, Diana Karina y BOTINA TANDIOY, Miguel Ángel. Perfiles ocupacionales e inclusión laboral en la comuna 4 de San Andrés de Tumaco 2014. [Trabajo de grado de economista Universidad de Nariño. Facultad de ciencias económicas y administrativas. Programa de economía.]. 300 p.

PIUGO. Arthur. la economía del bienestar. Madrid: Ed. Aguilar, 1946.

PORTES, Alejandro. El neoliberalismo y la sociología del desarrollo: tendencias emergentes y efectos inesperados. México: S.n., 2001.

RODRIGUEZ, Jenny y ZUÑIGA, Zulima. El turismo en Tumaco, problemática y alternativas de desarrollo. [Trabajo de grado de economistas]. Universidad de Nariño, FACEA, 2003.

SAMUELSON, Paul y NORDHAUS, Williams. Economía: Decimoctava Edición. Madrid: McGraw-Hill, 2000. 450 p.

SANCHEZ GUTIERRES, Jairán. Caracterización y diagnóstico socioeconómico y ambiental de la Costa Pacífica del departamento de Nariño. Pasto: Servicio Nacional de Aprendizaje, Programa de formación en gestión ambiental y cadenas productivas, 2008. 590 p.

## NETGRAFÍA

ENCICLOPEDIA Y BIBLIOTECA VIRTUAL DE LAS CIENCIAS SOCIALES, ECONÓMICAS Y JURÍDICAS. [en línea] [citado 2015-10-24] Disponible en internet: <http://www.eumed.net>

¿ES ESTO EL FINAL DEL DESARROLLO ECONÓMICO? [en línea] [citado 2015-10-24] Disponible en internet: <http://webdelprofesor.ula.ve/economia/carlosd/EndEcoDev.htm>

ESAP. [en línea] [citado 2015-10-24] Disponible en internet: <http://www.esap.edu.co/listado-documentos/finish/397/598.html>

FRASES Y PENSAMIENTOS. [en línea] [citado 2016-07-02, 3:00 pm] Disponible en internet: <http://www.frasesypensamientos.com.ar/>

INFORMACIÓN TOMADA DE LA OFICINA DEL SISBEN DE LA ALCALDÍA MUNICIPAL DE TUMACO. 2015. [en línea] [citado 2015-10-24] Disponible en internet: [www.tumaco-narino.gov.co/](http://www.tumaco-narino.gov.co/)

MANPOWERGROUPCOLOMBIA. [en línea] [citado 2015-10-24] Disponible en internet: [http://manpowergroupcolombia.co/assets/uploads/files/investigaciones/DIVERSIDAD\\_Y\\_TALENTO\\_.pdf](http://manpowergroupcolombia.co/assets/uploads/files/investigaciones/DIVERSIDAD_Y_TALENTO_.pdf).

MAPAS DE AMERICA. [en línea] [citado 2015-10-24] Disponible en internet: <http://mapasamerica.dices.net/colombia/mapa.php?nombre=Isla-El-Morro&id=11381>

MUNICIPIO DE TUMACO. Plan de desarrollo Municipal: Unidad por Tumaco, Progreso para todos. 2012-2015. [en línea] [citado 2015-11-02, 4:04 pm] Disponible en internet: [www.tumaconarino.gov.co](http://www.tumaconarino.gov.co).

TEORIAS DE DESARROLLO LOCAL. [en línea] [citado 2015-10-24] Disponible en internet: [http://www.dhl.hegoa.ehu.es/ficheros/0000/0078/Teorias\\_desarrollo\\_y\\_desarrollo\\_local\\_Am.\\_Latina.pdf](http://www.dhl.hegoa.ehu.es/ficheros/0000/0078/Teorias_desarrollo_y_desarrollo_local_Am._Latina.pdf)

TEORIAS Y ENFOQUES DEL DESARROLLO TERRITORIAL. [en línea] [citado 2015-10-24] Disponible en internet: <http://desarrolloterritorialesap.blogspot.com/2009/12/unidad-1-y-2-grupo-no-3.html>

# **ANEXOS**

## ANEXO A.FORMATO DE ENCUESTA.

### UNIVERSIDAD DE NARIÑO FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y ADMINISTRATIVAS PROGRAMA DE ECONOMÍA

#### ENCUESTA DIRIGIDA A: LA POBLACION OCUPADA DEL SECTOR DEL MORRO DEL MUNICIPIO DE SAN ANDRES DE TUMACO - 2015.

OBJETIVO: Conocer las principales características de la población ocupada en el sector del Morro Municipio de Tumaco 2015.

NOTA: La información tendrá aplicaciones exclusivamente académicas. N° -----

Nombre \_\_\_\_\_

#### I INFORMACION GENERAL DEL PROPIETARIO O REPRESENTANTE LEGAL.

##### 1.1. Sexo

Masculino  Femenino

1.2. Edad. \_\_\_\_\_ c. Estrato 1  2  3  4  5

1.3. Estado civil: Soltero  Casado  Divorciado  Unión libre

1.5. Cuál es su nivel de escolaridad? Completa o incompleta.

Primaria C  I  Secundaria C  I  Técnico C  I  Tecnólogo C  I   
Universitaria C  I

1.6. ¿En cuál categoría ocupacional se encuentra actualmente?

- a). obrero o empleado de empresa particular
- b). obrero o empleado del gobierno
- c). empleado domestico
- d). trabajador por cuenta propia
- e). patrón o empleador
- f). trabajador familiar sin remuneración
- g). trabajador sin remuneración en empresas o negocios de otros hogares
- h). jornalero o peón
- i). otro, ¿Cuál? \_\_\_\_\_

## II. CARACTERÍSTICAS DE LAS ACTIVIDADES ECONÓMICAS

### 2.1. Cuál es la Actividad a la que se dedican?

- a) Cultivo de productos agrícolas
- b) Producción pecuaria y caza incluyendo las actividades veterinarias  
Silvicultura, extracción de madera y actividades conexas
- c) Pesca, producción de peces en criaderos y granjas piscícolas; actividades  
de servicios relacionadas con la pesca
- d) Producción, transformación y conservación de carne y pescado
- e) Elaboración de cacao, chocolate y productos de confitería
- f) Elaboración de bebidas
- g) Preparación e hilatura de fibras textiles; Tejeduría de productos textiles;  
acabado de productos textiles no producidos en la misma unidad de  
producción
- h) Transformación de la madera y fabricación de productos de madera y de  
corcho, excepto muebles; fabricación de artículos de cestería y espartería
- i) Fabricación de papel, cartón y productos de papel y cartón
- j) Actividades de edición e impresión y de reproducción de grabaciones
- k) Fabricación de muebles
- l) Reciclaje
- m) Construcción de edificaciones completas y de partes de edificaciones;  
acondicionamiento de edificaciones
- n) Construcción de obras de ingeniería civil
- o) Comercio
- p) Mantenimiento y reparación de vehículos automotores; reparación de  
efectos personales y enseres domésticos
- q) Hoteles restaurantes, bares y similares
- r) Transporte por vía terrestre
- s) Transporte por vía acuática
- t) Actividades inmobiliarias y alquiler de vivienda
- u) Administración pública y defensa; seguridad social de afiliación obligatoria
- v) Eliminación de desperdicios y aguas residuales, saneamiento y actividades  
similares
- w) Actividades de asociaciones n.c.p.; actividades de esparcimiento y  
actividades culturales y deportivas; otras actividades de servicios de  
mercado
- x) Actividades de asociaciones n.c.p.; actividades de esparcimiento y  
actividades culturales y deportivas; otras actividades de servicios de no  
mercado
- y) Hogares privados con servicio doméstico

## 2.2. Seguridad social cuenta propia (independiente)

- a) está afiliado, es cotizante o es beneficiario de alguna entidad de seguridad social en salud si  no
- b) anteriormente estuvo afiliado , fue cotizante o beneficiario de alguna entidad de seguridad social en salud si  no
- c) Cuántos meses hace que ... no está afiliado o no cotiza a la seguridad social en salud si  no
- d) A que régimen de seguridad social en salud está afiliado  
Subsidiado  contributivo  especial  otro \_\_\_\_\_
- e) paga mensualmente por la afiliación de seguridad social  
si  no
- f) Cuánto paga o cuánto le descuentan mensualmente por la afiliación
  - a) De \$ 100.000 a 150.000
  - b) De \$ 150.000 a 200.000
  - c) De \$ 200.000 a 250.000
  - d) Otro valor \_\_\_\_\_
- g) En los últimos doce meses dejó de asistir al médico o no se hospitalizó, por no tener con que pagar estos servicios en la EPS o ARS  
si  no

## 2.3. Seguridad social empleado del sector publico

- a) está afiliado, es cotizante o es beneficiario de alguna entidad de seguridad social en salud si  no
- b) anteriormente estuvo afiliado , fue cotizante o beneficiario de alguna entidad de seguridad social en salud si  no
- c) Cuántos meses hace que ... no está afiliado o no cotiza a la seguridad social en salud si  no
- d) A qué régimen de seguridad social en salud está afiliado  
Subsidiado  contributivo  especial  otro \_\_\_\_\_
- e) paga mensualmente por la afiliación de seguridad social  
si  no
- f) Cuánto paga o cuánto le descuentan mensualmente por la afiliación
  - e) De \$ 100.000 a 150.000
  - f) De \$ 150.000 a 200.000
  - g) De \$ 200.000 a 250.000
  - h) Otro valor \_\_\_\_\_
- g) En los últimos doce meses dejó de asistir al médico o no se hospitalizó, por no tener con que pagar estos servicios en la EPS o ARS  
si  no

#### 2.4. Seguridad social empleado del sector privado

- a) está afiliado, es cotizante o es beneficiario de alguna entidad de seguridad social en salud si  no
- b) anteriormente estuvo afiliado , fue cotizante o beneficiario de alguna entidad de seguridad social en salud si  no
- c) Cuántos meses hace que ... no está afiliado o no cotiza a la seguridad social en salud si  no
- d) A que régimen de seguridad social en salud está afiliado  
Subsidiado  contributivo  especial  otro \_\_\_\_\_
- e) paga mensualmente por la afiliación de seguridad social  
si  no
- f) Cuánto paga o cuánto le descuentan mensualmente por la afiliación
  - i) De \$ 100.000 a 150.000
  - j) De \$ 150.000 a 200.000
  - k) De \$ 200.000 a 250.000
  - l) Otro valor \_\_\_\_\_
- g) En los últimos doce meses dejó de asistir al médico o no se hospitalizó, por no tener con que pagar estos servicios en la EPS o ARS  
si  no

#### 2.5. Seguridad social trabajador sin sueldo

- a) está afiliado, es cotizante o es beneficiario de alguna entidad de seguridad social en salud si  no
- b) anteriormente estuvo afiliado , fue cotizante o beneficiario de alguna entidad de seguridad social en salud si  no
- c) Cuántos meses hace que ... no está afiliado o no cotiza a la seguridad social en salud si  no
- d) A que régimen de seguridad social en salud está afiliado  
Subsidiado  contributivo  especial  otro \_\_\_\_\_
- e) paga mensualmente por la afiliación de seguridad social  
si  no
- f) Cuánto paga o cuánto le descuentan mensualmente por la afiliación
  - m) De \$ 100.000 a 150.000
  - n) De \$ 150.000 a 200.000
  - o) De \$ 200.000 a 250.000
  - p) Otro valor \_\_\_\_\_
- g) En los últimos doce meses dejó de asistir al médico o no se hospitalizó, por no tener con que pagar estos servicios en la EPS o ARS  
si  no

## 2.6. Seguridad social empresario

- a) está afiliado, es cotizante o es beneficiario de alguna entidad de seguridad social en salud si  no
- b) anteriormente estuvo afiliado , fue cotizante o beneficiario de alguna entidad de seguridad social en salud si  no
- c) Cuántos meses hace que ... no está afiliado o no cotiza a la seguridad social en salud si  no
- d) A qué régimen de seguridad social en salud está afiliado  
Subsidiado  contributivo  especial  otro \_\_\_\_\_
- e) paga mensualmente por la afiliación de seguridad social  
si  no
- f) Cuánto paga o cuánto le descuentan mensualmente por la afiliación
  - q) De \$ 100.000 a 150.000
  - r) De \$ 150.000 a 200.000
  - s) De \$ 200.000 a 250.000
  - t) Otro valor \_\_\_\_\_
- g) En los últimos doce meses dejó de asistir al médico o no se hospitalizó, por no tener con que pagar estos servicios en la EPS o ARS  
si  no



2.8. Se encuentra el establecimiento registrado legalmente? SI  NO

2.9. Paga oportunamente los impuestos? SI  NO

3. El establecimiento es: a) Individual  b) Familiar  c) Asociativo

3.1. El negocio es? propio  Arrendado  Prestado  Ambulante.

3.2. El capital con que funciona el negocio es:

a) Donación  b) Recursos propios  c) Crédito  d) Préstamo familiar  e) Otro cuál? \_\_\_\_\_

3.3.

Cuál es el mercado de la actividad? A) Local  b) Regional  c) Nacional  d) Internacional

3.4. Maneja facturas de ventas? SI  NO

3.5. Lleva registros contables? SI  NO

3.6. Sabe quiénes son sus proveedores SI  NO

3.7. Ingresos promedios mensual que genera el establecimiento?

Menos de 1. SMLMV  1 a 2. SMLMV  2 a 4. SMLMV  4 a 10. SMLMV  Más 10. SMLMV

3.8. Gastos promedios mensuales que genera el establecimiento?

a) alimentos \$ \_\_\_\_\_ b) vivienda \$ \_\_\_\_\_  
c) recreación \$ \_\_\_\_\_ d) salud \$ \_\_\_\_\_  
e) servicios públicos \$ \_\_\_\_\_ f) vestuario \$ \_\_\_\_\_  
g) otros \$ \_\_\_\_\_

3.9. Número de empleos directos que genera el negocio? a) 1 a 5  b) 5 a 10  c) 10 a 15  d) 15 a 50

3.10. Está pagando algún tipo crédito? SI  NO

3.11. En su calidad de microempresario lo han tenido en cuenta las instituciones públicas o privadas sobre el manejo financiero y económico de la empresa en alguno de los siguientes aspectos?

Asesoría SI  NO

Capacitación SI  NO

Acompañamiento SI  NO

Apoyo SI  NO

3.13. En que necesita fortalecimiento el establecimiento o negocio?

a) Organizativo  b) Capital de trabajo  c) Manejo Contable   
d) Mercadeo Ventas  e) Administración  f) Mejoramiento o Modernización Tecnológica  g) Capacitación  h) Otros, Cuáles? \_\_\_\_\_

**OBSERVACIONES:** \_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

## ANEXO B.FORMATO DE ENTREVISTA.

### UNIVERSIDAD DE NARIÑO FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y ADMINISTRATIVAS PROGRAMA DE ECONOMÍA

#### **DIRIGIDA A:**

Funcionarios de Entidades de carácter gubernamental, privado o comunitario etc. que ejerza labores sobre la ocupación, y que con su labor puedan aportar como fuente de información a esta investigación.

#### **Objetivo:**

Obtener información sobre la ocupación en el Municipio de Tumaco:

Nota: la información obtenida tendrá aplicaciones exclusivamente académicas

Entidad a la que pertenece:

Carácter de la entidad:

Privado gubernamental comunitario otro

Cargo que desempeña:

A que se dedica la entidad a la que pertenece:

---

Información que maneja:

Qué tipo de ayudas la entidad aporta en pro al empleo u ocupación:

---

Qué clase de ayudas se han hecho efectivas en el Sector de la Isla del Morro perteneciente al Municipio de Tumaco:

Qué tipo de ayudas están en proceso o se están planeando para esta zona?:

Que datos tiene acerca de la ocupación que se manejan en este sector de la Isla del Morro:

De qué fondo se obtienen los recursos para la implementación de ayudas al sector del Morro municipio de Tumaco:

Que conocimiento tiene de programas de carácter nacional e internacional, que hayan o vayan a ser implementados

*¿Desea agregar algo más a la presente entrevista?:*

---

## ANEXO C. MODELACIÓN ECONOMETRICA

### ANEXO C1

```
. mlogit ocupacion genero actividad experiencia ingreso edad exper2 est_civil
```

```
Iteration 0: log likelihood = -254.3391
Iteration 1: log likelihood = -182.88492
Iteration 2: log likelihood = -162.85951
Iteration 3: log likelihood = -160.27095
Iteration 4: log likelihood = -160.19392
Iteration 5: log likelihood = -160.19337
Iteration 6: log likelihood = -160.19337
```

```
Multinomial logistic regression          Number of obs   =          191
                                         LR chi2(28)     =          188.29
                                         Prob > chi2     =           0.0000
Log likelihood = -160.19337             Pseudo R2      =           0.3702
```

ocupacion	Coef.	Std. Err.	z	P> z	[95% Conf. Interval]	
1	(base outcome)					
2						
genero	-.2071627	.607316	-0.34	0.733	-1.39748	.9831547
actividad	-.4046936	.615127	-0.66	0.511	-1.61032	.8009332
experiencia	4.165431	3.008356	1.38	0.166	-1.730838	10.0617
ingreso	3.70934	.5946452	6.24	0.000	2.543857	4.874823
edad	-.9457133	.4886857	-1.94	0.053	-1.90352	.012093
exper2	-.7774116	.4812079	-1.62	0.106	-1.720562	.1657386
est_civil	.1071579	.2145224	0.50	0.617	-.3132982	.527614
_cons	-10.24127	5.090118	-2.01	0.044	-20.21772	-.2648222
3						
genero	.2914665	.6787681	0.43	0.668	-1.038895	1.621828
actividad	-.5845021	.6738948	-0.87	0.386	-1.905312	.7363075
experiencia	4.890606	3.261891	1.50	0.134	-1.502582	11.28379
ingreso	4.044604	.6456409	6.26	0.000	2.779171	5.310037
edad	-.6061568	.5583102	-1.09	0.278	-1.700425	.4881112
exper2	-.8956564	.5222416	-1.72	0.086	-1.919231	.1279182
est_civil	.2448169	.2419855	1.01	0.312	-.229466	.7190998
_cons	-13.56144	5.526503	-2.45	0.014	-24.39319	-2.729699
4						
genero	.4537789	.9249231	0.49	0.624	-1.359037	2.266595
actividad	.4342728	.9470848	0.46	0.647	-1.421979	2.290525
experiencia	-6.703005	3.3175	-2.02	0.043	-13.20518	-.2008249
ingreso	-.605384	1.124983	-0.54	0.590	-2.810311	1.599543
edad	.6616878	.9739995	0.68	0.497	-1.247316	2.570692
exper2	.9477458	.5772586	1.64	0.101	-.1836602	2.079152
est_civil	.7269266	.417366	1.74	0.082	-.0910957	1.544949
_cons	4.607192	5.393676	0.85	0.393	-5.964219	15.1786
5						
genero	.3988686	.6267461	0.64	0.525	-.8295312	1.627268
actividad	-1.060088	.6303054	-1.68	0.093	-2.295464	.1752878
experiencia	11.86248	3.641906	3.26	0.001	4.724477	19.00049
ingreso	4.215863	.6263151	6.73	0.000	2.988308	5.443418
edad	-.6008389	.5157164	-1.17	0.244	-1.611624	.4099467
exper2	-1.93394	.5795477	-3.34	0.001	-3.069833	-.7980477
est_civil	-.1233591	.2315647	-0.53	0.594	-.5772177	.3304994
_cons	-23.53506	6.126342	-3.84	0.000	-35.54247	-11.52765

## ANEXO C2

```
. mfx, predict (p outcome (1))
```

Marginal effects after mlogit

```
y = Pr(ocupacion==1) (predict, p outcome (1))
= .56271767
```

variable	dy/dx	Std. Err.	z	P> z	[ 95% C.I. ]	X
genero*	-.025083	.12749	-0.20	0.844	-.274953 .224787	.602094
activi~d*	.1533289	.12619	1.22	0.224	-.094005 .400663	.670157
experi~a	-1.500908	.65416	-2.29	0.022	-2.78305 -.218772	3.02618
ingreso	-.9333298	.13878	-6.73	0.000	-1.20534 -.661322	1.6911
edad	.1747129	.10341	1.69	0.091	-.027958 .377384	2.05236
exper2	.2626559	.10449	2.51	0.012	.057854 .467458	9.84293
est_c~il	-.0247216	.04496	-0.55	0.582	-.112835 .063391	2.4555

(\*) dy/dx is for discrete change of dummy variable from 0 to 1

## ANEXO C3

```
. mfx, predict (p outcome (2))
```

Marginal effects after mlogit

```
y = Pr(ocupacion==2) (predict, p outcome (2))
= .18941541
```

variable	dy/dx	Std. Err.	z	P> z	[ 95% C.I. ]	X
genero*	-.0488342	.08283	-0.59	0.555	-.211179 .113511	.602094
activi~d*	-.0218578	.08056	-0.27	0.786	-.179758 .136042	.670157
experi~a	.2837787	.3967	0.72	0.474	-.493734 1.06129	3.02618
ingreso	.3884396	.08684	4.47	0.000	.218237 .558643	1.6911
edad	-.1203229	.06474	-1.86	0.063	-.247202 .006556	2.05236
exper2	-.0588416	.06377	-0.92	0.356	-.183836 .066153	9.84293
est_c~il	.0119759	.0283	0.42	0.672	-.043497 .067449	2.4555

(\*) dy/dx is for discrete change of dummy variable from 0 to 1

## ANEXO C4

```
. mfx, predict (p outcome (3))
```

Marginal effects after mlogit

```
y = Pr(ocupacion==3) (predict, p outcome (3))
= .11397725
```

variable	dy/dx	Std. Err.	z	P> z	[ 95% C.I. ]	X
genero*	.0273881	.05601	0.49	0.625	-.082399 .137175	.602094
activi~d*	-.03489	.062	-0.56	0.574	-.156405 .086625	.670157
experi~a	.2534121	.28308	0.90	0.371	-.301406 .80823	3.02618
ingreso	.2719489	.06842	3.97	0.000	.137839 .406059	1.6911
edad	-.0337004	.0495	-0.68	0.496	-.130728 .063327	2.05236
exper2	-.0488841	.04579	-1.07	0.286	-.138636 .040868	9.84293
est_c~il	.0228963	.02087	1.10	0.273	-.018004 .063796	2.4555

(\*) dy/dx is for discrete change of dummy variable from 0 to 1

## ANEXO C5

```
. mfx, predict (p outcome (4))
```

Marginal effects after mlogit

```
y = Pr(ocupacion==4) (predict, p outcome (4))
= .01440463
```

variable	dy/dx	Std. Err.	z	P> z	[ 95% C.I. ]	X
genero*	.0056676	.01248	0.45	0.650	-.018789 .030125	.602094
activi~d*	.009276	.01237	0.75	0.453	-.014971 .033523	.670157
experi~a	-.1349751	.12032	-1.12	0.262	-.370805 .100855	3.02618
ingreso	-.032612	.02227	-1.46	0.143	-.076269 .011045	1.6911
edad	.0140037	.01643	0.85	0.394	-.01819 .046198	2.05236
exper2	.0203755	.01868	1.09	0.275	-.016239 .05699	9.84293
est_c~il	.0098383	.00767	1.28	0.200	-.0052 .024876	2.4555

(\*) dy/dx is for discrete change of dummy variable from 0 to 1

## ANEXO C6

```
. mfx, predict (p outcome (5))
```

Marginal effects after mlogit

```
y = Pr(ocupacion==5) (predict, p outcome (5))
= .11948504
```

variable	dy/dx	Std. Err.	z	P> z	[ 95% C.I. ]	X
genero*	.0408615	.05253	0.78	0.437	-.062087 .14381	.602094
activi~d*	-.1058571	.06821	-1.55	0.121	-.239554 .02784	.670157
experi~a	1.098693	.33769	3.25	0.001	.436823 1.76056	3.02618
ingreso	.3055534	.07625	4.01	0.000	.156115 .454992	1.6911
edad	-.0346935	.04667	-0.74	0.457	-.126162 .056775	2.05236
exper2	-.1753057	.05465	-3.21	0.001	-.282417 -.068195	9.84293
est_c~il	-.0199888	.02111	-0.95	0.344	-.061373 .021395	2.4555

(\*) dy/dx is for discrete change of dummy variable from 0 to 1

